



PREDICT S.p.A.

Investor Presentation

8 Aprile 2025



AT A GLANCE

Soluzioni Hi-Tech per la diagnostica avanzata

Predict S.p.A., con sede a Bari, è una PMI Innovativa attiva nel settore *healthcare*, specializzata nella diagnostica in vivo non invasiva. Commercializza sistemi di *imaging* medica per lo screening fornendo assistenza tecnica e sviluppa tecnologie innovative nei settori ***breath analysis*** e ***digital healthcare***.

4 Strategic Business Unit

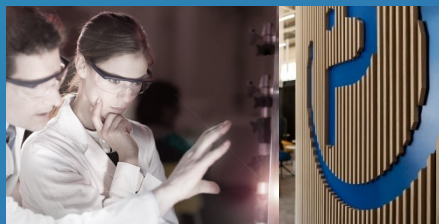
Imaging

Distribuzione di **apparecchiature diagnostiche** (per ecografia, a ultrasuoni, raggi X e risonanza magnetica).
Formazione del personale sanitario.



People Support

Servizi di **assistenza tecnica** e post-vendita, manutenzione, riparazione e add-on.



€0,92mn

Investiti in
R&D nel
2024

17 anni

di partnership
con GE
HealthCare

25

dipendenti
altamente
qualificati

3

brevetti

Mistral

Sviluppo e vendita di soluzioni avanzate per l'**analisi del respiro** per la diagnosi precoce di patologie.



Digital Healthcare

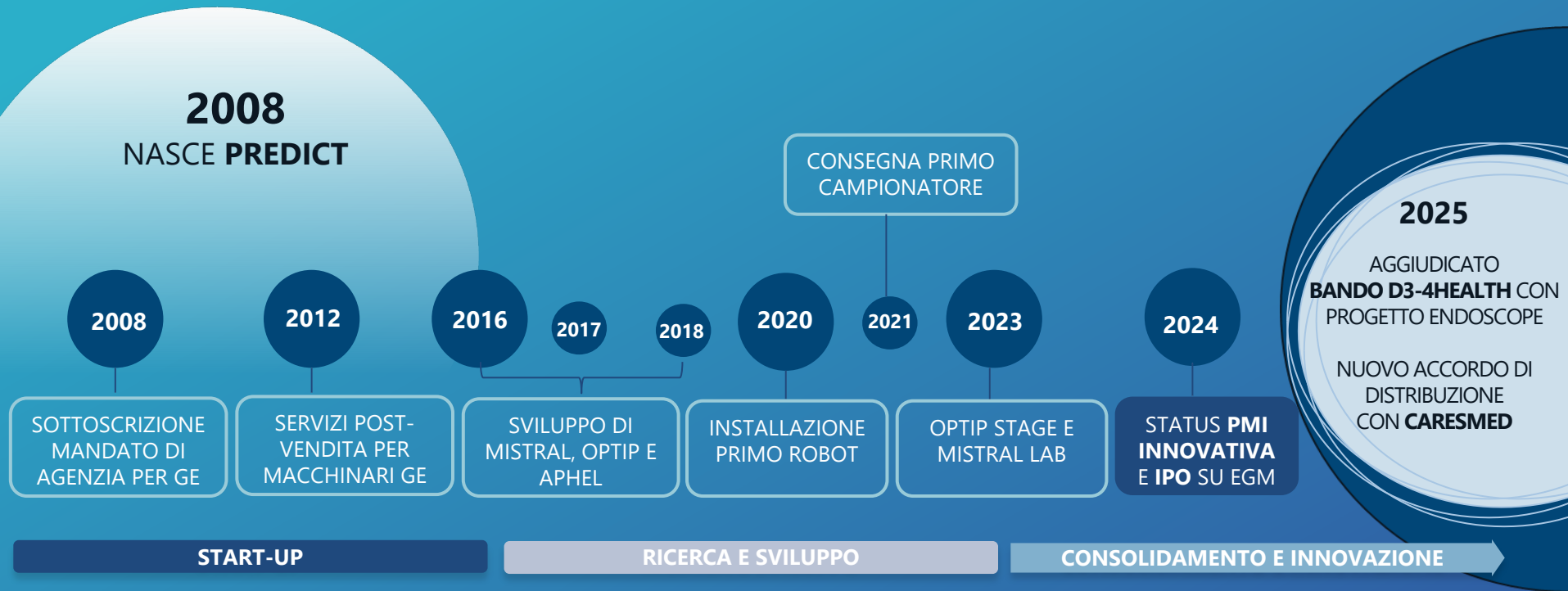
Sviluppo di soluzioni **innovative** in ambito realtà aumentata, olografia e **robotica** collaborativa per migliorare i servizi sanitari.



Tradizionali

Innovative

MILESTONES



INDUSTRY BUSINESS SYSTEM E BUSINESS MODEL

Predict offre un modello basato sull'offerta di soluzioni innovative e ad altissima tecnologia per il settore healthcare, garantendo un ecosistema favorevole a processi diffusi di innovazione tecnologica.



4

Strategic Business Units

Imaging	Mistral
People Support	Digital Healthcare
2 SBU con soluzioni affermate sui mercati più maturi	2 SBU con soluzioni innovative sui mercati in crescita
DISRUPTIVE INNOVATION HI-TECH NEL MONDO DELLA SALUTE	

Il modello Predict consente una gestione equilibrata ed efficiente di risorse e innovazione:

- Ciascuna SBU gestisce il proprio P&L attraverso un sistema di controllo gestione articolato.
- Gli investimenti in innovazione vengono pianificati tenendo conto delle SBU e del loro impatto sul business.

STRATEGIC BUSINESS UNITS

Le attività di Predict si suddividono in 4 Strategic Business Units:

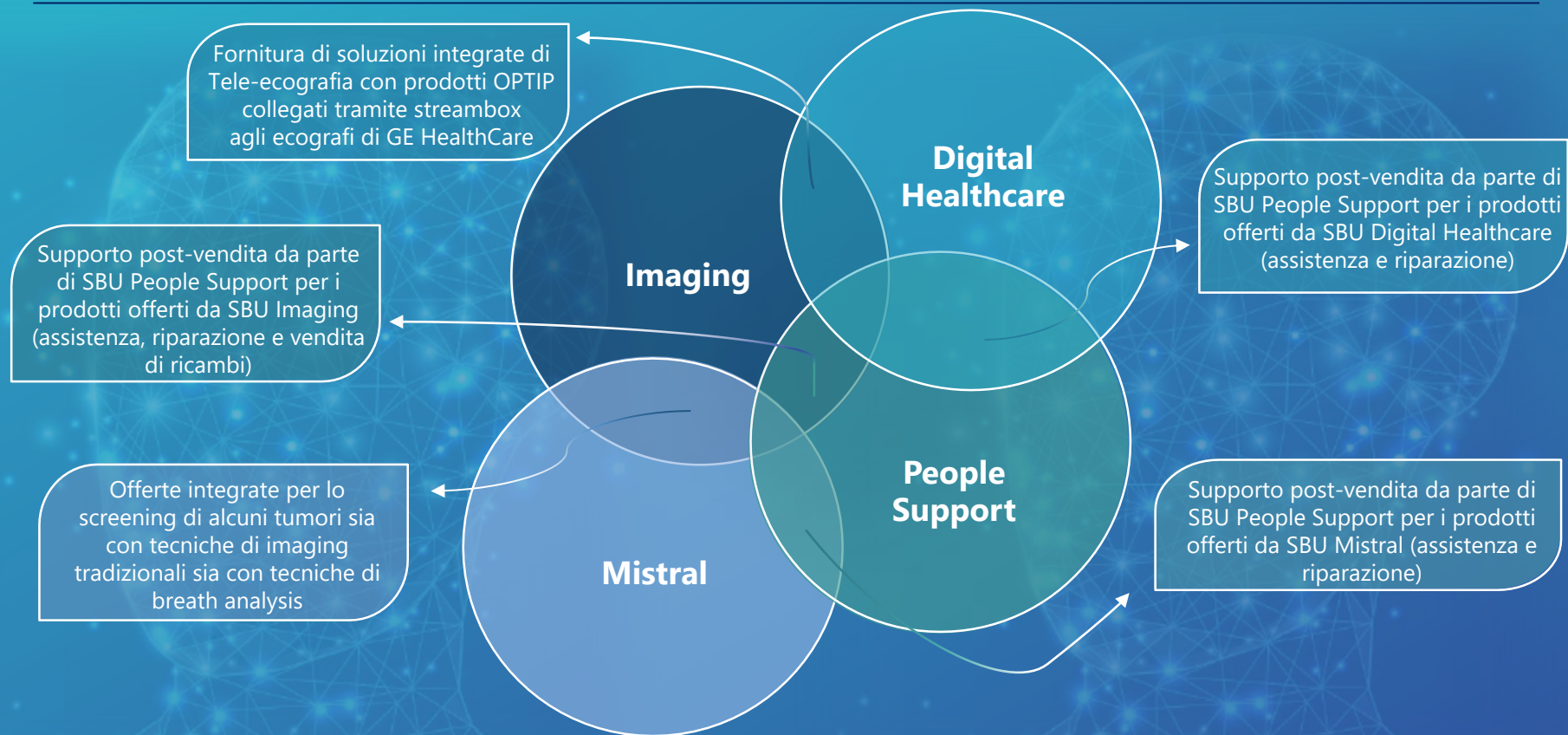
SBU	Traditional		Innovative	
	Imaging	People Support	Mistral	Digital Healthcare
Descrizione attività	• Vendita di apparecchiature di imaging medicale*, commercializzate in ambito diagnostica per immagini in vivo. • Contratti di distribuzione con GE HealthCare, Fora S.p.A., Caresmed S.r.l. • Soluzioni: sistemi ecografici, a ultrasuoni, raggi x, TAC, RM, PET, servizi di noleggio su mezzo mobile, densitometri e bioimpedenziometri • Education e training med-tech * nuovo/usato, solo per clienti privati	• Assistenza tecnica per apparecchiature di imaging (installazioni, calibrazioni, verifica sicurezza elettrica sul parco installato) • Vendita di spare parts e add-on • Assistenza tecnica e riparazione su soluzioni Mistral e Digital Healthcare	• Sviluppo, progettazione e commercializzazione di soluzioni diagnostiche basate sulla tecnologia proprietaria per l'analisi del respiro: Mistral Sampler per il campionamento VOC e Mistral Analytics per anamnesi • Mistral Lab proprietario e costruzione di laboratori di <i>breath analysis</i> «chiavi in mano» a policlinici, IRCSS, CRC • Trial clinici • Partnership di ricerca con università per evolvere e integrare le tecnologie	• Sviluppo, progettazione e commercializzazione di prodotti e servizi healthcare basati sulla comunicazione a distanza tramite l'uso di realtà aumentata (Optip) e robotica (Aphel) • Optip: interazione e scambio di contenuti in holopresenza con tecnologie AR (eg. <i>Streambox</i>), VR e MR. Soluzioni training ed education con palchi olografici • Aphel: piattaforma di AI che integra robot umanoidi e collaborativi nel settore healthcare
KPI	Ricavi 2024: 78,1% → € 5,2 mn 	Ricavi 2024: 13,6% → € 0,9 mn	Ricavi 2024: 3,9% → € 0,3 mn Campionatori: 	Ricavi 2024: 4,4% → € 0,3 mn

PORTAFOGLIO PRODOTTI E APPLICAZIONI

Predict rappresenta un **unicum** sul **panorama nazionale**, garantendo un **presidio tecnologico** sui dati sanitari, rilevati attraverso i medical device e le apparecchiature sviluppate.

SBU	Traditional		Innovative			
	Imaging	People Support	Mistral	Digital Healthcare		
Prodotti	  	  	    	    	   	
	Ambiti applicativi	     ginecologia cardiologia general imaging point of care mammografia	 raggi x	patologie oncologiche alterazioni metaboliche diagnosi precoci	tele-ecografia telemedicina patient-care	neuropsichiatria infantile didattica innovativa

SINERGIE TRA LE DIVERSE SBU



VALUE CHAIN E BUSINESS PROCESS

Predict commercializza i propri prodotti sia tramite ordini diretti da clienti privati, sia attraverso gare aperte ad entità pubbliche e private.



FORNITORI E CLIENTI

FORNITORI

- ✓ Produttori di apparecchiature di Imaging
- ✓ Società di servizi di Imaging diagnostica in vivo
- ✓ Società produttrici di sistemi per l'analisi con gas-cromatografia e spettrometria di massa
- ✓ Società produttrici di robot umanoidi e robot collaborativi
- ✓ Società produttrici di visori di realtà aumentata
- ✓ Software companies

CLIENTI

PUBBLICI:

- ✓ Policlinici universitari
- ✓ IRCCS
- ✓ Ospedali pubblici
- ✓ Università
- ✓ Scuole primarie e Secondarie

PRIVATI:

- ✓ Ospedali
- ✓ Cliniche
- ✓ Poliambulatori specialistici
- ✓ Studi medici specialistici
- ✓ Assicurazioni
- ✓ Professionisti sanitari
- ✓ Laboratori di analisi
- ✓ Aziende hi-tech healthcare

R&D VALIDAZIONE



RICERCA E SVILUPPO

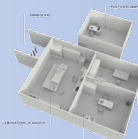
R&S

Collaborazione
con ospedali,
IRCCS, università

Investimenti
2019-24
€ 3,97mn~

MISTRAL

- **2016-21:** completato sistema di raccolta dei campioni del respiro (Mistral Sampler) e marchio CE
- **4Q 2021 -1H22:** costruito e avviato il laboratorio di breath analysis Mistral Lab
- **3Q 2022:** automazione di processo delle procedure di esame del Lab
- **1Q 2023:** definiti gli algoritmi di AI per effettuare analisi automatiche (Mistral AI) sui campioni del respiro
- **FY 2023:** avviati trial clinici multicentrici per validazione su cancro alla prostata
- **FY 2024:** Identificazione a livello qualitativo e semiquantitativo di un set di molecole rappresentative delle patologie indagate; avvio di trial clinici per altri studi



DIGITAL HEALTHCARE

- **2017-19:** sviluppata soluzione Optip basata sul visore AR Hololens. Implementata piattaforma di AI per robot Ubtech divenuto «Aphel Helios»
- **FY 2020:** implementato nella piattaforma Aphel il robot Temi divenuto «Aphel Hermes»
- **2020-23:** implementato nella famiglia Aphel il primo robot collaborativo ABB divenuto «Aphel Kronos»
- **FY 2023:** sviluppata soluzione «Optip Stage» (ologrammi senza visore). Progetto AI-based per guidare ecografisti
- **FY 2024:** avviato progetto per un sistema robotico di ecografie a distanza; integrazione di robotica collaborativa, visione artificiale, deep learning



Cofinanziamenti per l'innovazione (Regione Puglia)

PIA - Smart Diagnostic System
Contributo: €2,02mn



Innoprocess
Contributo: €91k
(47% concesso, 2021-23)



Cluster «Inside the breath»
Contributo ammissibile: €188k



BREVETTI E MARCHI CE

OPTIP

08/2017

Deposito domanda di **brevetto** europeo

12/2019

Deposito **marchio** CE

09/2021

Concessione **brevetto** in USA n. 11,122,164 B2

08/2018

Deposito domanda di **brevetto** internazionale PCT

02/2020

Deposito **marchio** CE su nuova release del prodotto

03/2023

Rilascio modello di utilità in Italia n. 202023000000231



Mistral
INSIDE THE BREATH

12/2018

Deposito domanda di **brevetto** internazionale PCT trasformato in deposito domanda di brevetto europeo n. EP3873347

02/2019

Deposito **marchio** CE

02/2022

Rilascio **brevetto** convalidato in: Spagna; Svizzera; Austria; Gran Bretagna ; Germania; Paesi Bassi; Francia; Italia



MERCATI DI RIFERIMENTO E DRIVER

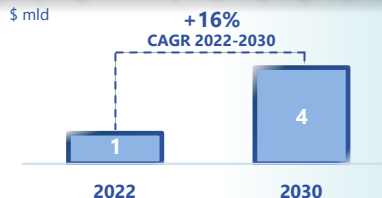
Predict opera in **3 nicchie di mercato** nel comparto dell'Healthcare, in crescita a livello globale:

1 Imaging



Fonte: Fortune Business Insights, 2022 - World Bank, 2021

2 Breath analysis



Fonte: LIUC, 2023

3 Digital Health Tech



Fonte: Grand View Research, 2021

Il mercato ecografico in Italia nel 2023 è stato stimato da **COCIR** a **€180mn.** Ca. il **24%** market share stimabile di GE HealthCare, di cui Predict è distributore unico in Puglia. 42% di market share del mercato in Puglia stimata per Predict.

Trend: **aumento della richiesta** di servizi di Breath Analysis come strumento per screening di patologie oncologiche, grazie all'uso di **tecnologie non invasive di biopsia gassosa**

Oltre €12 mld del PNRR destinati alla **formazione del personale con tecnologie per l'efficientamento** al fine di fronteggiare la carenza di personale nel SSN

**D
r
i
v
e
r**

- ✓ Crescita della vita media
- ✓ Obsolescenza impianti, efficientamento produttività
- ✓ Incremento di strutture private e convenzionate con servizi di diagnostica
- ✓ Ampliamento delle opportunità di impiego delle apparecchiature (territori e ambito di diagnosi)

- ✓ Incremento statistico delle patologie interessate
- ✓ Maggiore richiesta di tecniche non invasive
- ✓ Elevato grado di accuratezza vs screening tradizionali (biomarkers)
- ✓ Versatilità della formula scientifica che consente l'ottimizzazione della spesa sanitaria e l'espansione in aree inesplorate

- ✓ Necessità di soluzioni di medicina alternativa digitale
- ✓ Decremento numero di addetti
- ✓ Opportunità di nuovi servizi fornibili grazie al connubio medicina-tecnologia
- ✓ Nuovi metodi di insegnamento per accelerare la formazione medica

MANAGEMENT TEAM & KEY PEOPLE



Angelo Gigante

Fondatore, Presidente e
Amministratore Delegato

20+ anni di esperienza

2008: fonda Predict
2003-2007: commerciale in GE HealthCare
2000-2003: R&D come Consultant Engineer,
Progettista software
Laurea magistrale in Ingegneria Elettronica PoliBa



Isabella Cafagna

Vice Presidente e AD,
Director SBU Mistral

10+ anni di esperienza

2015-oggi: Sales Account Manager, Sales
Manager, Director SBU Mistral per Predict
Laurea magistrale in Chimica Uni Ba
PhD in Ingegneria e Chimica dell'Ambiente
PoliBa



Loredana Amoruso

Amministratore Delegato
Resp. Affari Legali e Gare

10+ anni di esperienza

2015-oggi: public tender specialist, legal affairs,
responsabile ufficio legale, ufficio gare, marchi e
brevetti per Predict
2009: Iscrizione all'Albo degli Avvocati di Bari
Laurea magistrale in Giurisprudenza UniBa



Angelo Ceci

Chief Financial Officer

2 anni di esperienza

2023: Entra in Predict come responsabile dei
processi di Finance & Control
Laurea in Economia e Management, Università di
Trento



Giuseppe Carella

Consigliere e Procuratore Speciale,
Director SBU Imaging

10+ anni di esperienza

2014-oggi: Tecnico per assistenza, Sales dei
servizi, SBU People Support Service Manager,
SBU Imaging Sales Manager
2024: consigliere del CdA di Predict
Laurea magistrale in Chimica UniBa



Daniele Volpicella

Service Manager
SBU People Support

9 anni di esperienza

2016: SBU Imaging responsabile commerciale
2024: SBU People Support Service Manager
Diploma di Perito Tecnico Industriale con
specializzazione elettrotecnica e automazione



Monica Carella

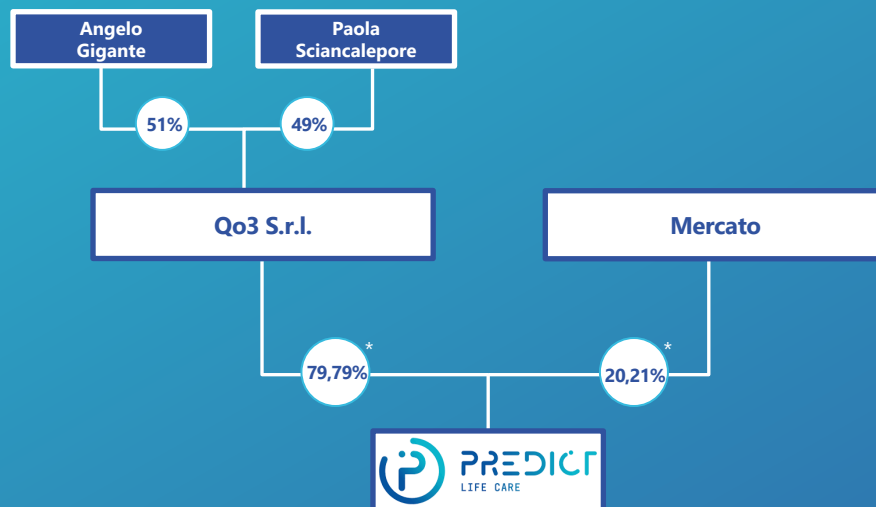
Sales Manager
SBU Digital Healthcare

9 anni di esperienza

2016-oggi: Business Process Manager, sales
prodotti Optip e Aphel
2024: SBU Digital Healthcare Sales Manager
Laurea Magistrale in ingegneria Gestionale PoliBa

AZIONARIATO E GOVERNANCE

AZIONARIATO



GOVERNANCE

Consiglio di amministrazione**

Angelo Aurelio Gigante

Presidente e AD

Isabella Cafagna

Vice Presidente e Amm. Esecutivo

Loredana Amoruso

Amministratore Esecutivo

Rocco Dichio

Amministratore

Valeria Stucci

Amministratore

Giuseppe Carella

Consigliere e Procuratore Speciale

Vito Anelli

Amministratore Indipendente

Collegio sindacale**

☞ Presidente: F. Sanseverino

☞ Sindaco: R. Pierno

☞ Sindaco: M. T. Rizzi

☞ Supplente: M. Secchi

☞ Supplente: V. Virzi

Organismo di vigilanza

☞ Presidente: Avv. F. Di Marzio

☞ Avv. E. De Tommaso

☞ Avv. S. Pellegrino

Società di revisione



Report di sostenibilità





E

Emissioni di Ambito 1
42,39 tCO₂eq

Emissioni di Ambito 2
15,26 tCO₂eq

Materiali
Approvvigionamento sostenibile di materiale bio e/o riciclato per ogni componente acquistato

Rifiuti
Sottoscrizione con una azienda locale di una **convenzione per il trattamento di rifiuti speciali**



S

Premi di Produzione
Istituzione di un **PDR** connesso al **raggiungimento di obiettivi** legati all'EBITDA

Welfare Aziendale
Sottoscrizione con BNP Paribas di una **Piattaforma WellMAKERS** per i dipendenti

Progetto Childcare
Donazione di attrezzature innovative ad **associazioni e scuole**

Formazione Dipendenti
Corsi di formazione obbligatori tenuti dalla Scuola di Palo Alto



G

Comitato Parità di Genere
38,9 % Dipendente Uomo
61,1% Dipendente Donna

Comitato ESG
Key People **competenti** nella definizione di obiettivi di **Sostenibilità**

Codice etico e D.Lgs 231
Dotazione di **un proprio Modello** di Organizzazione, Gestione e Controllo

Stakeholder Engagement
Adozione di **politiche di coinvolgimento** nelle tematiche di Sostenibilità

Certificazioni



STRATEGIE DI CRESCITA

crescita interna

Sviluppo SBU innovative con focus Mistral

- R&D e collaborazioni con centri di ricerca clinica
- Inserimento di nuove figure professionali, potenziamento di funzioni commerciali e sviluppo prodotto
- Implementazione di una rete di centri Mistral Lab in Italia
- Sviluppo accordi di collaborazione con aziende farmaceutiche

Ampliamento dell'offerta di soluzioni hi-tech

- Consolidamento della posizione di leadership nell'offerta di soluzioni hi-tech attraverso l'ampliamento della gamma dei prodotti e l'erogazione di corsi di formazione

Potenziamento SBU tradizionali e cross-selling

- Diversificazione delle tipologie di prodotto, differenziando i fornitori e incrementando i mercati geografici serviti
- Sviluppo delle sinergie interne per incrementare attività di cross-selling tra prodotti e servizi per accrescere la fidelizzazione dei clienti e incrementare la marginalità

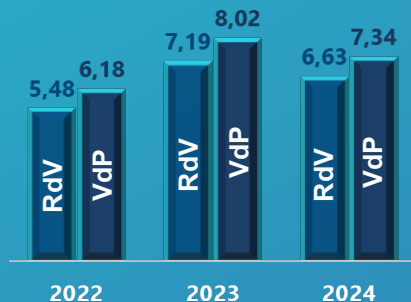
M&A

- Valutazione di possibili acquisizioni in breath-analysis e digital healthcare per ottenere know-how complementare e ampliare la quota di mercato

crescita esterna

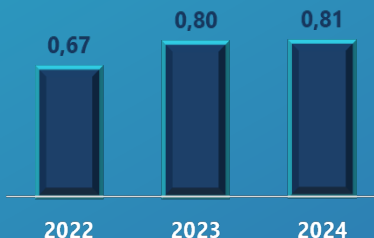
FINANCIAL HIGHLIGHTS FY24 vs FY23 & FY22

Ricavi / VdP (€mn)

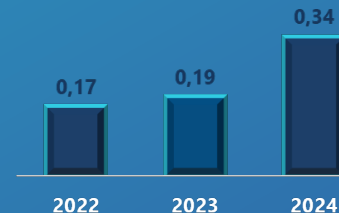


EBITDA (€mn)

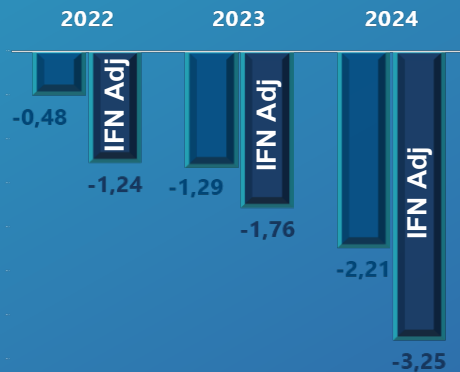
EBITDA% FY24: 12%
(vs. 11% FY23)



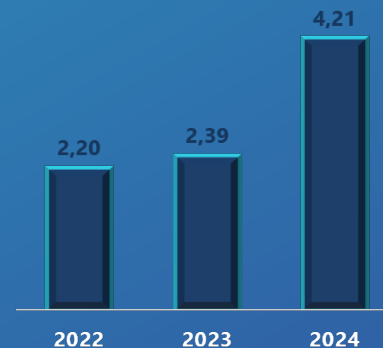
Utile Netto (€mn)



IFN / IFN Adj. (€mn)



Patrimonio Netto (€mn)



CONTO ECONOMICO FY2024 vs FY2023

Conto Economico Riclassificato (Euro/000)	31.12.2024	% ^(*)	31.12.2023	% ^(*)	Var. %
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	6.626	100,0%	7.190	100,0%	-7,8%
Altri ricavi e proventi	712	10,7%	829	11,5%	-14,1%
Valore della produzione	7.337	110,7%	8.019	111,5%	-8,5%
Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	(4.245)	-64,1%	(4.605)	-64,0%	-7,8%
Costi per servizi	(1.263)	-19,1%	(1.313)	-18,3%	-3,8%
Costi per godimento di beni di terzi	(112)	-1,7%	(106)	-1,5%	5,7%
Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	271	4,1%	81	1,1%	>100,0%
Costi per il personale	(1.149)	-17,3%	(1.246)	-17,3%	-7,8%
Oneri diversi di gestione	(31)	-0,5%	(28)	-0,4%	10,7%
EBITDA **	808	12,2%	802	11,2%	0,7%
Ammortamenti e svalutazioni	(294)	-4,4%	(474)	-6,6%	-38,0%
EBIT ***	514	7,8%	328	4,6%	56,7%
Risultato finanziario	(39)	-0,6%	(31)	-0,4%	25,8%
EBT	474	7,2%	297	4,1%	59,6%
Imposte sul reddito dell'esercizio	(139)	-2,1%	(106)	-1,5%	31,1%
Risultato d'esercizio	336	5,1%	191	2,7%	75,9%

(*) Incidenza sui ricavi delle vendite e delle prestazioni.

(**) EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, della svalutazione dei crediti e degli accantonamenti a fondi rischi e oneri. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei Principi Contabili Italiani e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

(***) EBIT indica il risultato prima delle imposte sul reddito e dei proventi e oneri finanziari. L'EBIT pertanto rappresenta il risultato della gestione operativa prima della remunerazione del capitale sia di terzi sia proprio. L'EBIT non è identificato come misura contabile nell'ambito dei Principi Contabili Italiani e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBIT non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

CONTO ECONOMICO FY2024 vs FY2023 PER SBU

Imaging

Conto Economico SBU Imaging (Dati in Euro/000)	31.12.2024	%	31.12.2023	%	Var. % 2024 - 2023
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	5.173	100,0%	5.192	100,0%	-0,4%
Altri ricavi e proventi	23	0,4%	33	0,6%	-30,3%
Valore della produzione	5.196	100,4%	5.224	100,6%	-0,5%
Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	(3.660)	-70,7%	(3664)	-70,6%	-0,1%
Costi per servizi	(431)	-8,3%	(485)	-9,3%	-11,1%
Costi per godimento di beni di terzi	(26)	-0,5%	(33)	-0,6%	-21,2%
Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	244	4,7%	41	0,8%	> 100,0%
Costi per il personale	(254)	-4,9%	(287)	-5,5%	-11,5%
Oneri diversi di gestione	(19)	-0,4%	(10)	-0,2%	90,0%
EBITDA	1.051	20,3%	787	15,2%	33,5%

CONTO ECONOMICO FY2024 vs FY2023 PER SBU

People Support

Conto Economico SBU People Support (Dati in Euro/000)	31.12.2024	%	31.12.2023	%	Var. % 2024 - 2023
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	905	100,0%	1.158	100,0%	-21,8%
Altri ricavi e proventi	5	0,5%	8	0,7%	-37,5%
Valore della produzione	910	100,5%	1.166	100,7%	-22,0%
Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	(361)	-39,9%	(383)	-33,1%	-5,7%
Costi per servizi	(110)	-12,2%	(128)	-11,1%	-14,1%
Costi per godimento di beni di terzi	(17)	-1,9%	(22)	-1,9%	-22,7%
Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	19	2,1%	(0)	0,0%	n/a
Costi per il personale	(182)	-20,1%	(226)	-19,5%	-19,5%
Oneri diversi di gestione	(5)	-0,5%	(5)	-0,4%	-
EBITDA	254	28,1%	402	34,7%	-36,8%

CONTO ECONOMICO FY2024 vs FY2023 PER SBU

Mistral

Conto Economico SBU Mistral (Dati in Euro/000)	31.12.2024	%	31.12.2023	%	Var. % 2024 - 2023
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	258	100,0%	311	100,0%	-17,0%
Altri ricavi e proventi	421	163,5%	400	128,8%	5,3%
Valore della produzione	679	263,5%	711	228,8%	-4,5%
Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	(76)	-29,6%	(209)	-67,3%	-63,6%
Costi per servizi	(341)	-132,2%	(283)	-91,0%	20,5%
Costi per godimento di beni di terzi	(32)	-12,4%	(18)	-5,8%	77,8%
Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	(0)	0,0%	6	1,8%	-100,0%
Costi per il personale	(399)	-154,8%	(316)	-101,7%	26,3%
Oneri diversi di gestione	(5)	-1,8%	(6)	-2,0%	-16,7%
EBITDA	(173)	-67,3%	(116)	-37,3%	49,1%

CONTO ECONOMICO FY2024 vs FY2023 PER SBU

Digital Healthcare

Conto Economico SBU Digital Healthcare	31.12.2024	%	31.12.2023	%	Var. %
(Dati in Euro/000)					2024 - 2023
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	290	100,0%	529	100,0%	-45,2%
Altri ricavi e proventi	263	90,8%	388	73,3%	-32,2%
Valore della produzione	552	190,8%	917	173,3%	-39,8%
Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	(147)	-50,9%	(348)	-65,9%	-57,8%
Costi per servizi	(380)	-131,1%	(417)	-78,8%	-8,9%
Costi per godimento di beni di terzi	(37)	-12,9%	(33)	-6,3%	12,1%
Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	8	2,8%	35	6,6%	-77,1%
Costi per il personale	(314)	-108,3%	(417)	-78,8%	-24,7%
Oneri diversi di gestione	(4)	-1,3%	(7)	-1,3%	-42,9%
EBITDA	(321)	-110,9%	(270)	-51,1%	18,9%

STATO PATRIMONIALE FY2024 vs FY2023

Stato Patrimoniale Riclassificato (Euro/000)	31.12.2024	% ^(*)	31.12.2023	% ^(*)	Var. %
Immobilizzazioni Immateriali	790	39,4%	440	40,1%	79,5%
Immobilizzazioni Materiali	563	28,1%	667	60,7%	-15,6%
Immobilizzazioni Finanziarie	633	31,6%	650	59,2%	-2,6%
Capitale Immobilizzato**	1.987	99,1%	1.758	159,9%	13,0%
Rimanenze	843	42,0%	510	46,4%	65,3%
Crediti commerciali	2.022	100,9%	2.041	185,7%	-0,9%
Debiti commerciali	(3.546)	-176,9%	(3.149)	-286,4%	12,6%
Capitale Circolante Commerciale	(682)	-34,0%	(597)	-54,3%	14,2%
Altre attività correnti	1.472	73,5%	880	80,1%	67,3%
Altre passività correnti	(715)	-35,7%	(836)	-76,1%	-14,5%
Crediti e debiti tributari netti	235	11,7%	189	17,2%	24,3%
Ratei e risconti netti	(47)	-2,4%	(102)	-9,3%	-53,9%
Capitale Circolante Netto***	263	13,1%	(467)	-42,5%	>100,0%
Fondo TFR	(223)	-11,1%	(169)	-15,4%	32,0%
Fondo per rischi ed oneri	(22)	-1,1%	(22)	-2,0%	-
CAPITALE INVESTITO NETTO (Impieghi)****	2.004	100,0%	1.100	100,0%	82,2%
Debiti verso banche	371	18,5%	336	30,6%	10,4%
Altre attività finanziarie correnti	-	-	-	-	n/a
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(2.576)	-128,5%	(1.630)	-148,3%	58,0%
Indebitamento finanziario Netto*****	(2.205)	110,0%	(1.294)	-117,7%	70,4%
Contributo Pia	(1.009)	-50,3%	(446)	-	>100,0%
Crediti finanziari verso Evholo	(38)	-1,9%	(15)	-1,4%	>100,0%
Indebitamento finanziario Netto Adjusted	(3.251)	162,2%	(1.755)	-159,7%	85,2%
Capitale sociale	130	6,5%	100	9,1%	30,0%
Riserve ed utili portati a nuovo	2.254	112,4%	2.103	191,3%	7,2%
Riserva sovrapprezzo azioni	1.489	74,3%	-	-	n/a
Risultato d'esercizio	336	16,8%	191	17,3%	75,9%
Patrimonio Netto (Mezzi propri)	4.209	210,0%	2.394	217,7%	75,8%
TOTALE FONTI	2.004	100,0%	1.100	100,0%	82,2%

(*) Incidenza percentuale sulla voce "Capitale Investito Netto". (**) Il "Capitale Immobilizzato" è calcolato come la sommatoria delle immobilizzazioni materiali, immateriali e finanziarie. (***) Il "Capitale Circolante Netto" è calcolato come la sommatoria delle rimanenze, dei crediti commerciali, dei debiti commerciali, delle altre attività correnti, dei crediti e debiti tributari e dei ratei e risconti netti. Il "Capitale Circolante Netto" non è identificato come misura contabile dai principi contabili di riferimento. Il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e, pertanto, il saldo ottenuto dall'Emittente potrebbe non essere comparabile con quello determinato da queste ultime. (****) Il "Capitale Investito Netto" è calcolato come la sommatoria del "Capitale Circolante Netto", "Capitale immobilizzato" e "Passività non correnti" (che includono anche la fiscalità differita e anticipata). Il Capitale investito non è identificato come misura

Contabile dai principi contabili di riferimento. Il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e, pertanto, il saldo ottenuto dall'Emittente potrebbe non essere comparabile con quello determinato da queste ultime. (*****). Si precisa che l'Indebitamento Finanziario Netto è calcolato come somma delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti e delle passività finanziarie, ed è stato determinato in conformità a quanto stabilito negli "Orientamenti in materia di obblighi di informativa ai sensi del regolamento sul prospetto" (ESMA32-382-1138) pubblicati dall'ESMA (European Securities and Markets Authority o Autorità europea degli strumenti finanziari e dei mercati).

INVESTMENT HIGHLIGHTS



KEY TAKEAWAYS

1Q2025

Achievements:

- Concluso accordo con Caresmed per la distribuzione di nuove tecnologie per la prevenzione di malattie croniche (Puglia, Basilicata)
- Vinto bando D3-4Health con il progetto Endoscope
- Effettuata prima ecocardiografia a distanza in Italia con Optip (ASL Lecce)
- Rafforzato posizionamento dei prodotti digital nel mercato delle scuole (Fiera Didacta 2025)
- Riscontri dallo screening neonatale dall'Ospedale Pediatrico "Giovanni XXIII" di Bari

2Q2025

3Q2025

4Q2025

Nel 2025 Predict si concentrerà su:

SBU Imaging:

- acquisizione nuovi clienti
- diversificazione portfolio prodotti
- previsto ampliamento del business nella distribuzione di dispositivi di sterilizzazione in ospedali in Puglia

SBU People Support:

- potenziamento organico
- affermazione di nuovi prodotti/servizi.

SBU Mistral:

- sviluppo algoritmo con Università di Bari
- entro FY25 prevista conclusione trial su tumori (polmone e prostata), per validazione algoritmi di machine learning
- sviluppo di potenziali partnership in campo pharma.

SBU Digital Healthcare:

- espansione di Aphel in studi dentistici e poliambulatori privati
- applicazione di Optip in Emergenza-Urgenza e Assistenza Domiciliare
- miglioramento usabilità app
- spinta marketing dei prodotti dedicati alle scuole.

PREDICT SU EGM

Dati di mercato

IDENTIFICATIVI & TITOLO

Codice azione	PRE
ISIN Azioni ordinarie	IT0005611071
N. Azioni ordinarie	5.419.500
N. Azioni a voto plurimo ¹	1.800.000
N. PAS ²	300.000

DATI IPO

Data inizio negoziazioni	30/09/2024
Capitali raccolti in IPO (pre greenshoe)	€ 1.519.500
Prezzo di ammissione	€ 1,00
Capitalizzazione IPO (azioni ordinarie)	€ 5.419.500
Euronext Growth Advisor / Specialist	Integrae SIM

DATI AL 28/03/2025

Prezzo	€ 0,54
Capitalizzazione (azioni totali)	€ 4.060.530

Analyst Coverage

Integrae SIM
11/03/2025

TP: €1,90
Upside: +278,9%
Rating: BUY



¹ Azioni di categoria speciale emesse dalla Società, non quotate su EGM che attribuiscono gli stessi diritti e obblighi delle Azioni Ordinarie, ad eccezione del fatto che attribuiscono il diritto a n. 3 voti ciascuna e si convertono in Azioni Ordinarie secondo le regole descritte nello statuto sociale

² Azioni di categoria speciale emesse dalla Società, non quotate su EGM, che attribuiscono gli stessi diritti e obblighi delle Azioni Ordinarie, ad eccezione del fatto che sono intrasferibili e vengono convertite automaticamente in Azioni Ordinarie secondo termini e condizioni previste dallo statuto sociale



ALLEGATI



VIDEO



FORNITURA DI TECNOLOGIE PER L'ANALISI DEL RESPIRO



COSTRUZIONE DI LABORATORI BREATH ANALYSIS "CHIAVI IN MANO"



FORNITURA DI TECNOLOGIE AR PER TELE-ECOGRAFIA



FORNITURA DI TECNOLOGIE AR PER EDUCATION E TRAINING



FORNITURA DI ROBOT UMANOIDI PER IL REPARTO



SEDE PREDICT



MISTRAL LAB

MARKETING MIX

		Imaging	People Support	Mistral	Digital Healthcare
Promotion	- Personal selling	✓	✓	✗	✓
	- Fiere di settore	✓	✓	✓	✓
	- Siti web	✓	✓	✓	✓
	- Divulgazione	✗	✗	✓	✗
Placement	- Vendita diretta	✓	✓	✓	✓
	- Gare pubbliche	✓	✓	✓	✗
	- Venditori specializzati	✗	✗	✗	✓
Pricing	- Politiche distributive Listini	✓	✗	✗	✗
	- Tailor made / Customized	✗	✓	✓	✗
	- Fisso+rinnovo / Value-based	✗	✗	✗	✓

DISCLAIMER

Il presente documento è stato redatto da Predict S.p.A. (la "Società") a solo scopo informativo, contiene solo informazioni di sintesi e, pertanto, ha carattere preliminare. Inoltre, è stato redatto senza pretendere di essere esaustivo. Questa presentazione ("Presentazione") e le informazioni in essa contenute ("Informazioni"), salvo previo consenso scritto della Società, non possono essere utilizzate dal destinatario per alcuno scopo, né possono essere divulgate, copiate, registrate, trasmesse, ulteriormente distribuite a qualsiasi altra persona o pubblicate, in tutto o in parte, con qualsiasi mezzo o in qualsiasi forma e per qualsiasi scopo. La presente presentazione può contenere informazioni finanziarie e/o dati operativi e/o informazioni di mercato riguardanti gli affari e le attività della Società e delle sue controllate. QUESTA PRESENTAZIONE E LE RELATIVE DISCUSSIONI ORALI NON COSTITUISCONO UN'OFFERTA AL PUBBLICO O UN INVITO A SOTTOSCRIVERE, ACQUISTARE O ALTRIMENTI ACQUISIRE PRODOTTI FINANZIARI DI CUI ALL'ARTICOLO 1, COMMA 1, LETTERA (T) DEL DECRETO LEGISLATIVO N. 58 DEL 24 FEBBRAIO 1998, COME MODIFICATO. Pertanto, il presente documento non è un annuncio pubblicitario e non costituisce in alcun modo una proposta di esecuzione di un contratto, un'offerta o un invito ad acquistare, sottoscrivere o vendere titoli e né esso o parte di esso costituisce la base su cui fare affidamento in relazione a qualsiasi contratto o impegno o decisione di investimento. La Società non ha predisposto e non predisporrà alcun prospetto ai fini dell'offerta pubblica iniziale di titoli. Qualsiasi decisione di acquisto, sottoscrizione o vendita di titoli dovrà essere presa indipendentemente da questa Presentazione. Quindi, nessuna disposizione di questa Presentazione creerà alcun obbligo o responsabilità vincolante per la Società e le sue affiliate e per i loro consulenti o rappresentanti. Allo stesso modo, la presentazione non è destinata alla distribuzione negli Stati Uniti d'America, Canada, Australia, Giappone o in qualsiasi giurisdizione in cui tale distribuzione sia illegale (come definito nella Regulation S ai sensi dello United States Securities Act del 1933, come modificato (il "Securities Act")). Né questa Presentazione né alcuna copia di essa possono essere prese o trasmesse negli Stati Uniti d'America, nei suoi territori o possedimenti, o distribuite, direttamente o indirettamente, negli Stati Uniti d'America, nei suoi territori o possedimenti o a qualsiasi persona statunitense. La mancata osservanza di questa restrizione può costituire una violazione delle leggi statunitensi in materia di titoli. Nessuna dichiarazione o garanzia, esplicita o implicita, è o sarà data dalla Società in merito all'accuratezza, completezza o correttezza delle informazioni fornite e, per quanto consentito dalla legge e salvo nel caso di frode da parte interessata, nessuna responsabilità è accettata per l'accuratezza o sufficienza delle stesse o per errori, omissioni o inesattezze, negligenza o altro, ad esse relative. In particolare, ma senza limitazioni, nessuna dichiarazione o garanzia, esplicita o implicita, è o sarà data in merito al raggiungimento o alla ragionevolezza di, e nessun affidamento può essere posto per qualsiasi scopo sull'accuratezza o completezza di stime, obiettivi, proiezioni o previsioni e nulla in questi materiali deve essere considerato come una promessa o rappresentazione per il futuro. Le informazioni e le opinioni contenute nel presente documento sono fornite alla data del presente documento e sono soggette a modifiche senza preavviso. Il destinatario sarà l'unico responsabile della propria valutazione delle informazioni contenute nella Presentazione. Né la Società e le sue affiliate, né i loro consulenti o rappresentanti saranno obbligati a fornire o aggiornare qualsiasi informazione o a notificare o correggere eventuali inesattezze in qualsiasi informazione. Né la Società e le sue affiliate, né alcuno dei loro consulenti o rappresentanti avrà alcuna responsabilità nei confronti del destinatario o di alcuno dei suoi rappresentanti in conseguenza dell'uso o dell'affidamento sulle informazioni contenute in questo documento. Alcune informazioni possono contenere dichiarazioni previsionali che comportano rischi e incertezze e sono soggette a modifiche. In alcuni casi, queste dichiarazioni previsionali possono essere identificate dall'uso di parole come "credere", "anticipare", "stimare", "obiettivo", "potenziale", "aspettarsi", "prevedere", "prevedere", "progetto", "potrebbe", "dovrebbe", "può", "volontà", "piano", "scopo", "cercare" ed espressioni simili. Le previsioni e le dichiarazioni previsionali incluse nel presente documento si basano necessariamente su una serie di ipotesi e stime che sono intrinsecamente soggette a significative incertezze e imprevisti economici, operativi, economici e competitivi, nonché su ipotesi relative a future decisioni aziendali soggette a cambiamenti. Per loro natura, le dichiarazioni previsionali comportano rischi e incertezze noti e sconosciuti, in quanto si riferiscono ad eventi e dipendono da circostanze che potrebbero verificarsi o meno in futuro. Inoltre, i risultati effettivi possono differire sostanzialmente da quelli contenuti in qualsiasi dichiarazione previsionale a causa di una serie di rischi significativi ed eventi futuri che sono al di fuori del controllo della Società e non possono essere stimati in anticipo, come il futuro contesto economico e le azioni dei concorrenti e di altri soggetti coinvolti nel mercato. Queste dichiarazioni previsionali parlano solo alla data della presente presentazione. La Società avverte che le dichiarazioni previsionali non sono garanzie di prestazioni future e che la sua attuale posizione finanziaria, la strategia aziendale, i piani e gli obiettivi del management per le operazioni future possono differire sostanzialmente da quelli contenuti o suggeriti dalle dichiarazioni previsionali contenute in questa Presentazione. Inoltre, anche se la posizione finanziaria della Società, la strategia aziendale, i piani e gli obiettivi del management per le operazioni future sono coerenti con le dichiarazioni previsionali contenute in questa Presentazione, tali risultati o sviluppi potrebbero non essere indicativi dei risultati o sviluppi nei periodi futuri. La Società declina espressamente qualsiasi obbligo o impegno a divulgare aggiornamenti o revisioni di qualsiasi dichiarazione previsionale contenuta nel presente documento per riflettere qualsiasi cambiamento delle aspettative della Società in relazione ad esso o qualsiasi cambiamento di eventi, condizioni o circostanze su cui si basa tale dichiarazione. Ricevendo questa Presentazione, l'utente riconosce e accetta di essere vincolato dai termini, condizioni, limitazioni e restrizioni di cui sopra.



PREDICT

Viale Adriatico c/o Fiera del Levante
Pad. 105 - 70132 Bari
Tel. +39 080 893 3754
predictcare.it

INVESTOR RELATIONS MANAGER

Angelo Gigante - Predict
E-mail: investor.relator@predictcare.it
Tel. +39 080 893 3754

INVESTOR RELATIONS ADVISOR

Chiara Cardelli - KT&Partners
E-mail: ccardelli@ktepartners.com
Tel. +39 3387129015