



# PREDICT S.p.A.

---

## Investor Presentation

**FINANCIAL GALÀ - INTEGRAE SIM**

**Hub for Made in Italy di Italiacamp, Convention Tower, 4<sup>th</sup> Floor,  
Dubai World Trade Centre, Dubai, EAU**

**26 Febbraio 2026**

# AT A GLANCE

## Soluzioni Hi-Tech per la diagnostica avanzata

**Predict S.p.A.**, con sede a Bari, è una PMI Innovativa attiva nel settore *healthcare*, specializzata nella diagnostica in vivo non invasiva. Commercializza sistemi di *imaging* medico per lo screening fornendo assistenza tecnica e sviluppa tecnologie innovative nei settori *breath analysis* e *digital healthcare*.

### 4 Strategic Business Unit

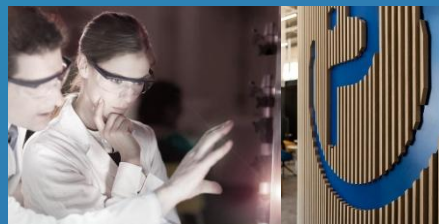
#### Imaging

Distribuzione di **apparecchiature diagnostiche** (per ecografia, a ultrasuoni, raggi X e risonanza magnetica).  
Formazione del personale sanitario.



#### People Support

Servizi di **assistenza tecnica** e post-vendita, manutenzione, riparazione e add-on. **Soluzioni di sanità predittiva** e di **disinfezione ospedaliera**.



€0,92mn

Investiti in  
R&D nel  
2024

18anni

di partnership  
con GE  
HealthCare

28

dipendenti  
altamente  
qualificati\*

\*Al 30/09/2025

3

brevetti

#### Mistral

Sviluppo e vendita di soluzioni avanzate per l'**analisi del respiro** per lo screening precoce di patologie.



#### Digital Healthcare

Sviluppo e vendita di soluzioni **innovative** in ambito realtà aumentata, olografia e **robotica** collaborativa per migliorare i servizi sanitari.



Tradizionali

Innovative

# MILESTONES

**2008**  
NASCE **PREDICT**

**2008**

SOTTOSCRITTO  
MANDATO DI  
AGENZIA  
PER GE

**START-UP**

**2012**

SERVIZI POST-  
VENDITA PER  
MACCHINARI  
GE

**2016  
2018**

SVILUPPO  
DI MISTRAL,  
OPTIP E  
APHEL

**RICERCA E SVILUPPO**

**2020**

INSTALLATO  
PRIMO  
ROBOT

**2021**

CONSEGNA  
PRIMO  
CAMPIONATORE

**2023**

OPTIP  
STAGE E  
MISTRAL  
LAB

**CONSOLIDAMENTO E INNOVAZIONE**

**2024**

STATUS PMI  
INNOVATIVA  
E  
IPO SU EGM

**2025**

NUOVA SEDE MILANO  
| RAFFORZAMENTO  
ORGANICO | AVVIO  
BUYBACK

## ACCORDI DISTRIBUZIONE

Shenzhen Spinq | Airs Medical EU | UVC Solutions |  
Caresmed

## AGGIUDICAZIONI

2 Mistral Sampler e servizi (IRCCS Bari) | MQ Analyzer  
(DIF Bari) | 2 Mistral Sampler PoliBA | 3 Robot Museo  
Corporea (NA) | Progetto LiberAUT | Gara RTI  
«AMiCa» | Ecografie fetali «IAUSO» | Gara RTI  
Exprivia servizi ICT «InnovaPuglia»

## BANDI

PNRR S4D Precision Diagnostic | PNC D3-4Health

## SPERIMENTAZIONI

Progetto EMICENTER | Trial ASMA (Foggia) | Studio  
tumori testa-collo (IFO Roma)

**2026**

FORNITURA PER  
TELEREFERTAZIONE  
ECOGRAFICA (OSP.  
NIGUARDA)

CONTRATTO DI RETE CON  
WEATECHO PER  
ECOSISTEMA ROBOTICA  
COLLABORATIVA  
(OSPEDALE 4.0)

# INDUSTRY BUSINESS SYSTEM E BUSINESS MODEL

Predict offre un modello basato sull'offerta di soluzioni innovative e ad altissima tecnologia per il settore healthcare, garantendo un ecosistema favorevole a processi diffusi di innovazione tecnologica.



4

## Strategic Business Units

| Imaging                                                                                  | Mistral                                                                 |
|------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|
| People Support                                                                           | Digital Healthcare                                                      |
| <b>2 SBU</b> con soluzioni affermate<br>per garantire <b>ricavi stabili e ricorrenti</b> | <b>2 SBU</b> con soluzioni innovative<br>sui <b>mercati in crescita</b> |
| <b>DISRUPTIVE INNOVATION HI-TECH NEL MONDO DELLA SALUTE</b>                              |                                                                         |

**Il modello Predict consente una gestione equilibrata ed efficiente di risorse e innovazione:**

- Ciascuna SBU è supportata da un sistema di controllo di gestione articolato.
- Gli investimenti in innovazione vengono pianificati tenendo conto delle SBU e del loro impatto sul business.

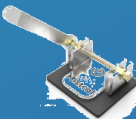
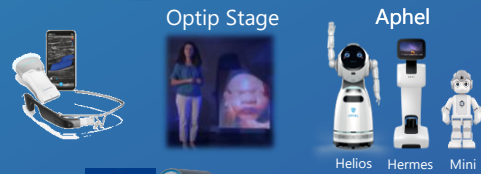
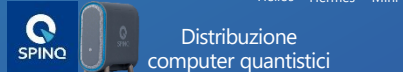
# STRATEGIC BUSINESS UNITS

Le attività di Predict si suddividono in 4 Strategic Business Units:

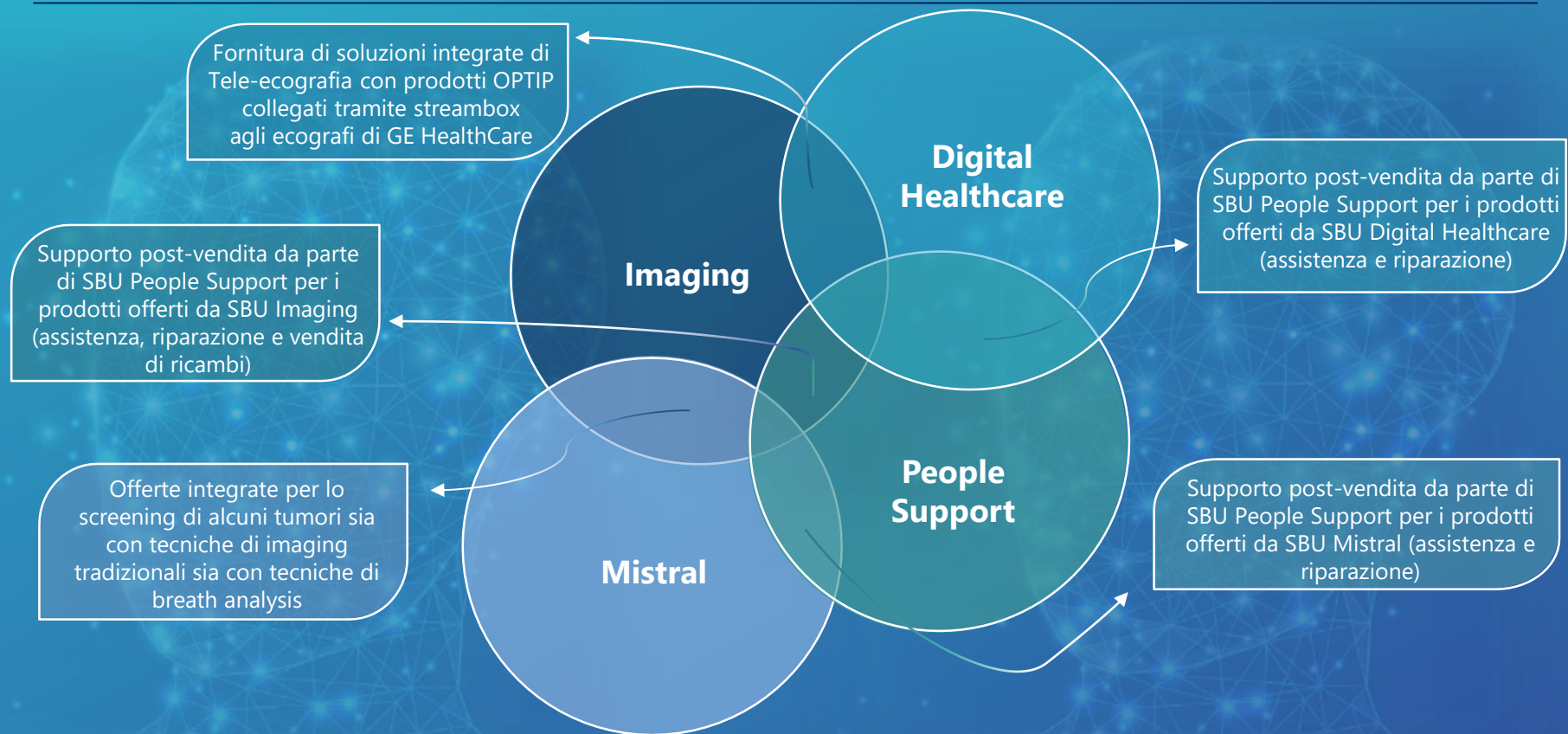
| SBU                  | Traditional                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              | Innovative                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          |
|----------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                      | Imaging                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              | People Support                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               | Mistral                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        | Digital Healthcare                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |
| Descrizione attività | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Vendita</b> di apparecchiature di <b>imaging medicale</b>, <b>commercializzate</b> in ambito <b>diagnostica per immagini in vivo</b>.</li> <li>• <b>Contratti di distribuzione</b> con GE HealthCare, Fora S.p.A., Caresmed S.r.l.</li> <li>• <b>Soluzioni:</b> sistemi ecografici, a ultrasuoni, raggi x, TAC, RM, PET, servizi di noleggio su mezzo mobile, densitometri e bioimpedenziometri</li> <li>• <b>Education</b> e training med-tech</li> </ul> <p><small>* nuovo/usato, solo per clienti privati</small></p> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Assistenza tecnica</b> per apparecchiature di <b>imaging</b> (<i>installazioni, calibrazioni, verifica sicurezza elettrica</i>) e per riparazione (SBU innovative)</li> <li>• <b>Vendita di spare parts e add-on</b></li> <li>• <b>Soluzioni di sanità predittiva</b> RM (AI)</li> <li>• <b>Soluzioni per la disinfezione di ambienti ospedalieri</b></li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Sviluppo, progettazione e commercializzazione</b> di soluzioni diagnostiche basate sulla tecnologia proprietaria per l'<b>analisi del respiro: Mistral Sampler</b> per il campionamento VOC, <b>Mistral Analytics</b> per anamnesi</li> <li>• <b>Mistral Lab</b> proprietario e costruzione di laboratori di <i>breath analysis</i> «<b>chiavi in mano</b>» a policlinici, IRCSS, CRC</li> <li>• <b>Trial</b> clinici e <b>prototipi</b></li> <li>• <b>Partnership</b> di ricerca con università per evolvere e integrare le tecnologie</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Sviluppo e vendita</b> di soluzioni basate su comunicazione a distanza con realtà aumentata (<b>Optip</b>) e robotica (<b>Aphel</b>) anche sull'<b>active ageing</b> (servizi di robotica domiciliare)</li> <li>• <b>Optip:</b> interazione in holopresenza con tecnologie AR, VR e MR. Palchi olografici per training/education</li> <li>• <b>Aphel:</b> piattaforma AI che integra robot umanoidi e collaborativi</li> <li>• <b>Commercializzazione computer quantistici</b> in ambito formazione ed healthcare</li> </ul> |
| KPI                  | Ricavi                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               | Ricavi                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       | Ricavi                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | Ricavi                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                   |
|                      | <p>FY24<br/>78% → € 5,2 mn<br/>1H25<br/>75% → € 1,8 mn</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | <p>FY24<br/>14% → € 0,9 mn<br/>1H25<br/>21% → € 0,5 mn</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                   | <p>FY24<br/>4% → € 0,3 mn<br/>1H25<br/>1% → € 0,02 mn</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  | <p>FY24<br/>4% → € 0,3 mn<br/>1H25<br/>3% → € 0,09 mn</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |

# PORTAFOGLIO PRODOTTI E APPLICAZIONI

Predict rappresenta un **unicum** sul **panorama nazionale**, garantendo un **presidio tecnologico** sui dati sanitari, rilevati attraverso i medical device e le apparecchiature sviluppate.

| SBU      | Traditional                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |                                                                                                                                                                                                                                                       | Innovative                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |
|----------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|          | Imaging                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 | People Support                                                                                                                                                                                                                                        | Mistral                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           | Digital Healthcare                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |
| Prodotti |                                                                                                                                                                                                      |    |      |     |
|          | <b>ultrasuoni</b><br> <b>ginecologia</b><br> <b>cardiologia</b><br> <b>general imaging</b><br> <b>point of care</b> | <b>raggi x</b><br> <b>mammografia</b>                                                                                                                                | <b>patologie oncologiche</b><br><b>alterazioni metaboliche</b><br><b>diagnosi precoci</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | <b>tele-ecografia</b><br><b>telemedicina</b><br><b>patient-care</b><br><b>neuropsichiatria infantile</b><br><b>active ageing</b><br><b>didattica innovativa</b><br><b>supporto non farm. accoglienza</b><br><b>oncoematologia pediatrica</b>                                                                                                    |

# SINERGIE TRA LE DIVERSE SBU



# VALUE CHAIN E BUSINESS PROCESS

Predict commercializza i propri prodotti sia tramite ordini diretti da clienti privati, sia attraverso gare aperte ad entità pubbliche e private.



# FORNITORI E CLIENTI

## FORNITORI

- ✓ Produttori di apparecchiature di Imaging
- ✓ Società di servizi di Imaging diagnostica in vivo
- ✓ Società produttrici di sistemi per l'analisi con gas-cromatografia e spettrometria di massa
- ✓ Operatori nel settore della disinfezione ospedaliera tramite radiazione ultravioletta
- ✓ Società produttrici di robot umanoidi e robot collaborativi
- ✓ Società produttrici di visori di realtà aumentata
- ✓ Software & Hardware companies

## CLIENTI

### PUBBLICI:

- ✓ Policlinici universitari
- ✓ IRCCS
- ✓ Ospedali pubblici
- ✓ Università
- ✓ Scuole primarie e Secondarie

### PRIVATI:

- ✓ Ospedali
- ✓ Cliniche
- ✓ Poliambulatori specialistici
- ✓ Studi medici specialistici
- ✓ Assicurazioni
- ✓ Professionisti sanitari
- ✓ Laboratori di analisi
- ✓ Aziende hi-tech healthcare

## R&D VALIDAZIONE



# RICERCA E SVILUPPO

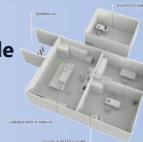
R&S

Collaborazione  
con ospedali,  
IRCCS, università

Investimenti  
2019-24  
€ 3,97mn~

## MISTRAL

- **2016-21:** completato sistema di raccolta dei campioni del respiro (Mistral Sampler) e marchio CE
- **4Q21 -1H22:** costruito e avviato il laboratorio di breath analysis Mistral Lab
- **3Q22:** automazione di processo delle procedure di esame del Lab
- **1Q23:** definiti algoritmi di AI per analisi automatiche (Mistral AI) sui campioni del respiro
- **FY23:** avviati trial clinici multicentrici per validazione su cancro alla prostata
- **FY24:** Identificazione a livello qualitativo e semiquantitativo di un set di molecole rappresentative delle patologie indagate; avvio di trial clinici per altri studi
- **9M25:** Trial clinico asma, studio pilota tumori testa-collo, sviluppo di algoritmi di AI specifici e machine learning per principali tumori (colon-retto, polmone, prostata, seno), integrazione di sensori avanzati QEPAS, testing software di gestione



## DIGITAL HEALTHCARE

- **2017-19:** sviluppata soluzione Optip basata sul visore AR Hololens. Implementata piattaforma di AI per robot Ubtech divenuto «Aphel Helios»
- **FY20:** implementato in piattaforma Aphel il robot Temi ora «Aphel Hermes»
- **2020-23:** implementato nella famiglia Aphel il primo robot collaborativo ABB divenuto «Aphel Kronos»
- **FY23:** sviluppata soluzione «Optip Stage» (ologrammi senza visore). Progetto AI-based per guidare ecografisti
- **FY24:** avviato progetto per un sistema robotico di ecografie a distanza; integrazione di robotica collaborativa, visione artificiale, deep learning
- **9M25:** feedback installazioni ecografi, piattaforme box AI assisted, lancio bodycam in Pronto Soccorso e 118, introduzione Aphel Alpha Mini



## Cofinanziamenti per l'innovazione

**PIA - Smart Diagnostic System**  
Contributo: €2,02mn  
Periodo: 10/2021-12/2024

**D3-4HEALTH (Progetto Endoscope)**  
Contributo: €266k  
Periodo: 10/2024 -10/2025

**HEAL ITALIA**  
Contributo: €212k  
Periodo: 08/2024 - 11/2025

# BREVETTI E MARCHI CE

OPTIP

**08/2017**

Deposito domanda di **brevetto** europeo

**12/2019**

Deposito **marchio** CE

**09/2021**

Concessione **brevetto** in USA n. 11,122,164 B2

**08/2018**

Deposito domanda di **brevetto** internazionale PCT

**02/2020**

Deposito **marchio** CE su nuova release del prodotto

**03/2023**

Rilascio modello di utilità in Italia n. 202023000000231



Mistral

INSIDE THE BREATH

**12/2018**

Deposito domanda di **brevetto** internazionale PCT trasformato in deposito domanda di brevetto europeo n. EP3873347

**02/2019**

Deposito **marchio** CE

**02/2022**

Rilascio **brevetto** convalidato in: Spagna; Svizzera; Austria; Gran Bretagna ; Germania; Paesi Bassi; Francia; Italia

**2025**

*Brevetti in corso su tecnologie di breath analysis*



# MERCATI DI RIFERIMENTO E DRIVER

Predict opera in **3 nicchie di mercato** nel comparto dell'Healthcare, in crescita a livello globale:

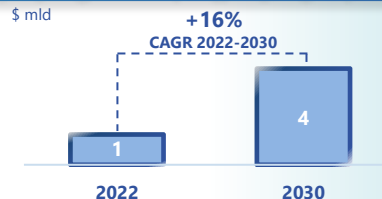
## 1 Imaging



Fonte: Fortune Business Insights, 2022 - World Bank, 2021

## 2 Breath analysis

Mistral  
INSIDE THE BREATH



Fonte: LIUC, 2023

## 3 Digital Health Tech



Fonte: Grand View Research, 2021

Il mercato ecografico in Italia nel 2023 è stato stimato da **COCIR** a **€180mn.** Ca. il **24%** market share stimabile di GE HealthCare, di cui Predict è distributore unico in Puglia. 42% di market share del mercato in Puglia stimata per Predict.

Trend: **aumento della richiesta** di servizi di Breath Analysis come strumento per screening di patologie oncologiche, grazie all'uso di **tecnologie non invasive di biopsia gassosa**

**Oltre €12 mld del PNRR** destinati alla **formazione del personale con tecnologie per l'efficientamento** al fine di fronteggiare la carenza di personale nel SSN

**D  
r  
i  
v  
e  
r**

- ✓ Crescita della vita media
- ✓ Obsolescenza impianti, efficientamento produttività
- ✓ Incremento di strutture private e convenzionate con servizi di diagnostica
- ✓ Ampliamento delle opportunità di impiego delle apparecchiature (territori e ambito di diagnosi)

- ✓ Incremento statistico delle patologie interessate
- ✓ Maggiore richiesta di tecniche non invasive
- ✓ Elevato grado di accuratezza vs screening tradizionali (biomarkers)
- ✓ Versatilità della formula scientifica che consente l'ottimizzazione della spesa sanitaria e l'espansione in aree inesplorate

- ✓ Necessità di soluzioni di medicina alternativa digitale
- ✓ Decremento numero di addetti
- ✓ Opportunità di nuovi servizi fornibili grazie al connubio medicina-tecnologia
- ✓ Nuovi metodi di insegnamento per accelerare la formazione medica

# MANAGEMENT TEAM & KEY PEOPLE



## Angelo Gigante

Fondatore, Presidente e  
Amministratore Delegato

20+ anni di esperienza

2008: fonda Predict  
2003-2007: commerciale in GE HealthCare  
2000-2003: R&D come Consultant Engineer,  
Progettista software  
Laurea magistrale in Ingegneria Elettronica PoliBa



## Isabella Cafagna

Vice Presidente e AD,  
Director SBU Mistral

10+ anni di esperienza

2015-oggi: Sales Account Manager, Sales  
Manager, Director SBU Mistral per Predict  
Laurea magistrale in Chimica Uni Ba  
PhD in Ingegneria e Chimica dell'Ambiente  
PoliBa



## Loredana Amoruso

Amministratore Delegato  
Resp. Affari Legali e Gare

10+ anni di esperienza

2015-oggi: public tender specialist, legal affairs,  
responsabile ufficio legale, ufficio gare, marchi e  
brevetti per Predict  
2009: Iscrizione all'Albo degli Avvocati di Bari  
Laurea magistrale in Giurisprudenza UniBa



## Angelo Ceci

Chief Financial Officer,  
Investor Relations Manager

2 anni di esperienza

2023: Entra in Predict come responsabile dei  
processi di Finance & Control  
Laurea in Economia e Management, Università di  
Trento



## Giuseppe Carella

Consigliere e Procuratore Speciale,  
Director SBU Imaging

10+ anni di esperienza

2014-oggi: Tecnico per assistenza, Sales dei  
servizi, SBU People Support Service Manager,  
SBU Imaging Sales Manager  
2024: consigliere del CdA di Predict  
Laurea magistrale in Chimica UniBa



## Daniele Volpicella

Service Manager  
SBU People Support

9 anni di esperienza

2016: SBU Imaging responsabile commerciale  
2024: SBU People Support Service Manager  
Diploma di Perito Tecnico Industriale con  
specializzazione elettrotecnica e automazione



## Monica Carella

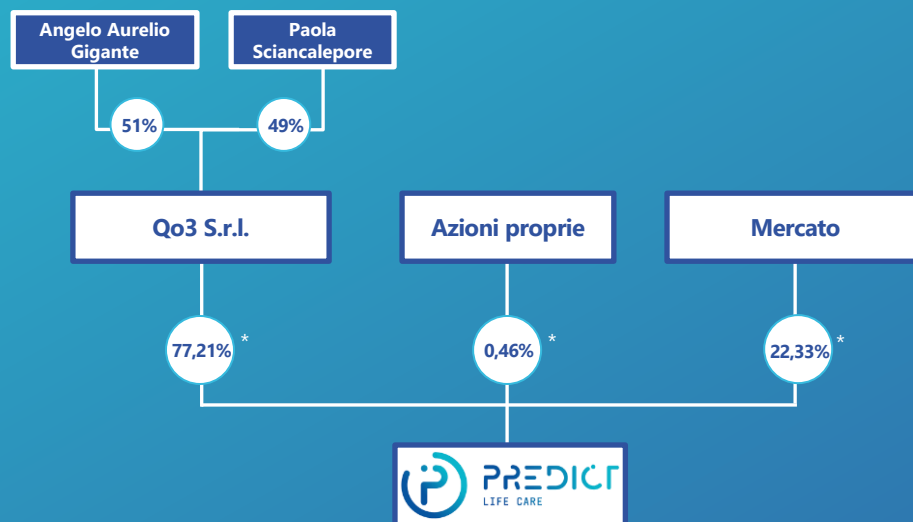
Sales Manager  
SBU Digital Healthcare

9 anni di esperienza

2016-oggi: Business Process Manager, sales  
prodotti Optip e Aphel  
2024: SBU Digital Healthcare Sales Manager  
Laurea Magistrale in ingegneria Gestionale PoliBa

# AZIONARIATO E GOVERNANCE

## AZIONARIATO



Dati aggiornati al 13 febbraio 2026

\*% sul totale delle azioni.

- Qo3 S.r.l.: 77,21% sul totale delle azioni | 69,58% sulle azioni ordinarie | 84,42% sui diritti di voto
- Azioni proprie: 0,46% sul totale delle azioni | 0,62% sulle azioni ordinarie | 0,32% sui diritti di voto
- Mercato: 22,33% sul totale delle azioni | 29,81% sulle azioni ordinarie | 15,26% sui diritti di voto

## GOVERNANCE

### Consiglio di amministrazione\*\*

**Angelo Aurelio Gigante**

*Presidente e AD*

**Isabella Cafagna**

*Vice Presidente e Amm. Esecutivo*

**Loredana Amoruso**

*Amministratore Esecutivo*

**Rocco Dichio**

*Amministratore*

**Valeria Stucci**

*Amministratore*

**Giuseppe Carella**

*Consigliere e Procuratore Speciale*

**Vito Anelli**

*Amministratore Indipendente*

### Collegio sindacale\*\*

☞ Presidente: F. Sanseverino

☞ Sindaco: R. Pierno

☞ Sindaco: M. T. Rizzi

☞ Supplente: M. Secchi

☞ Supplente: V. Virzi

### Organismo di vigilanza

☞ Presidente: Avv. F. Di Marzio

☞ Avv. E. De Tommaso

☞ Avv. S. Pellegrino

### Società di revisione\*\*\*



### Report di sostenibilità



REPORT DI  
SOSTENIBILITÀ  
2024

\*\*In carica sino all'approvazione del bilancio al 31/12/2026

\*\*\*In carica sino all'approvazione del bilancio al 31/12/2027

Approvato in data 29 Aprile 2025



## E

**Emissioni di Ambito 1**  
46 tCO<sub>2</sub>e tot. | 2,2 tCO<sub>2</sub>e per FTE

**Emissioni di Ambito 2**  
15,8 tCO<sub>2</sub>e tot. | 0,75 tCO<sub>2</sub>e per FTE

**Efficienza energetica**  
Classe energetica dell'edificio migliorata da F ad A1

**Approvvigionamento**  
Adozione del **Manuale di Sustainable Procurement**

**Rifiuti**  
Convenzione per il **trattamento di rifiuti speciali in essere** con una azienda locale



## S

**Premi di Produzione**  
Istituzione di un **PDR** connesso al **raggiungimento di obiettivi** legati all'EBITDA

**Welfare Aziendale**  
Eventi interni (*Predict Kick-off, Sunset Party, Summer Race*) e politiche di flessibilità

**Progetto Childcare**  
**Donazione** di attrezzature innovative ad **associazioni e scuole**

**Formazione Dipendenti**  
**Corsi di formazione** obbligatori tenuti dalla Scuola di Palo Alto



## G

**Comitato Parità di Genere**  
40% Dipendente Uomo  
60% Dipendente Donna

**Comitato ESG**  
Key People **competenti** nella definizione di obiettivi di **Sostenibilità e redazione Report**

**Codice etico e D.Lgs 231**  
Aggiornati per riflettere nuovi requisiti in tema di trasparenza e responsabilità

**Stakeholder Engagement**  
Adozione di **politiche di coinvolgimento** nelle tematiche di Sostenibilità

### Certificazioni








# STRATEGIE DI CRESCITA

## crescita interna

### Sviluppo SBU innovative con focus Mistral

- R&D e collaborazioni con centri di ricerca clinica
- Inserimento di nuove figure professionali, potenziamento di funzioni commerciali e sviluppo prodotto
- Implementazione di una rete di centri Mistral Lab in Italia
- Sviluppo accordi di collaborazione con aziende farmaceutiche

### Ampliamento dell'offerta di soluzioni hi-tech

- Consolidamento della posizione di leadership nell'offerta di soluzioni hi-tech attraverso l'ampliamento della gamma dei prodotti e l'erogazione di corsi di formazione

### Potenziamento SBU tradizionali e cross-selling

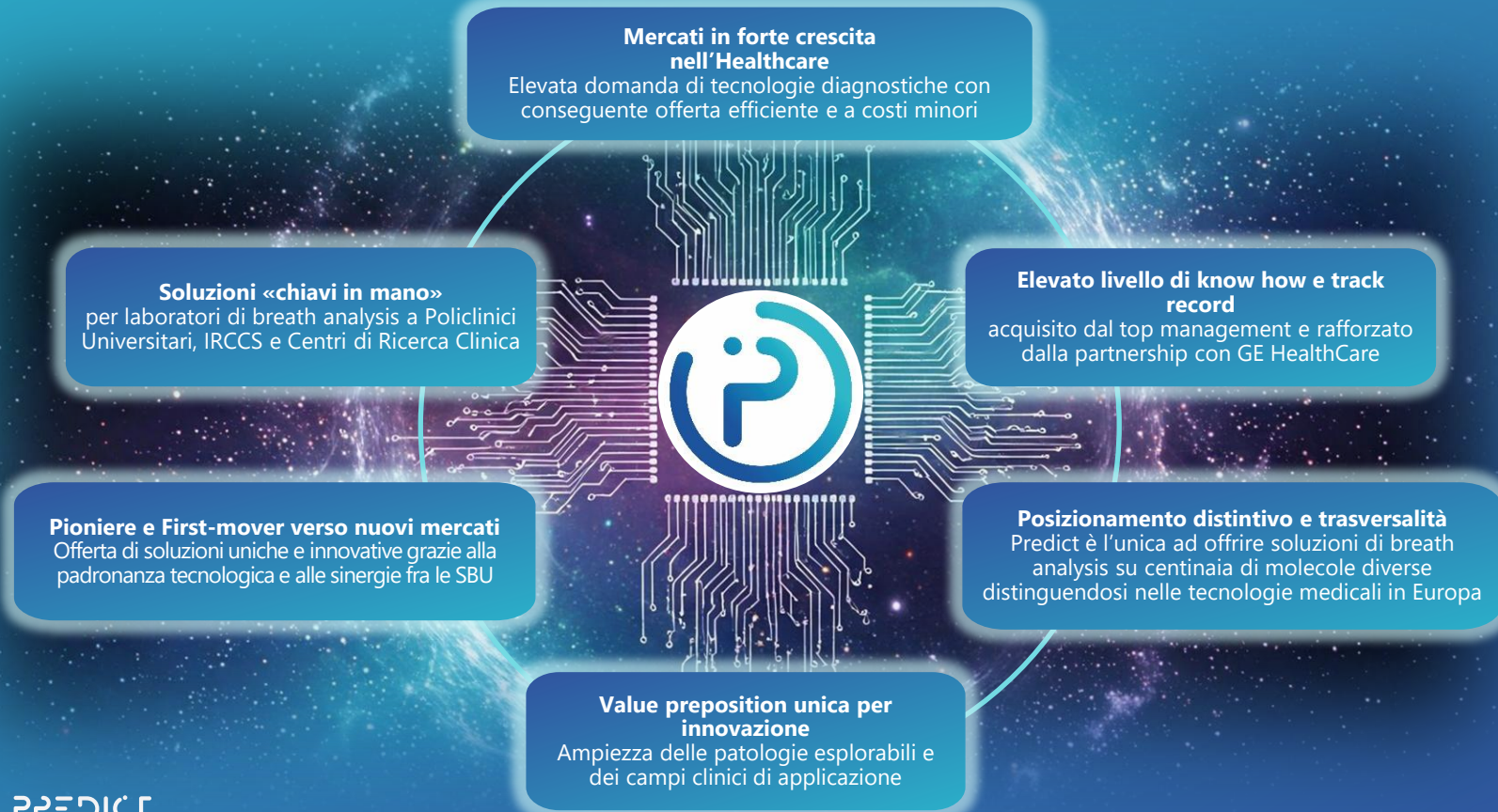
- Diversificazione delle tipologie di prodotto, differenziando i fornitori e incrementando i mercati geografici serviti
- Sviluppo delle sinergie interne per incrementare attività di cross-selling tra prodotti e servizi per accrescere la fidelizzazione dei clienti e incrementare la marginalità

### M&A

- Valutazione di possibili acquisizioni in breath-analysis e digital healthcare per ottenere know-how complementare e ampliare la quota di mercato

## crescita esterna

# INVESTMENT HIGHLIGHTS



# KEY TAKEAWAYS

## 2025

### Principali traguardi:

#### **SBU Imaging:**

- Accordo con Caresmed (distribuzione di nuove tecnologie per prevenire malattie croniche Puglia, Basilicata)

#### **SBU People Support:**

- Ampliamento attività nella distribuzione di dispositivi di sterilizzazione
- Software potenziato dall'IA per RM

#### **SBU Mistral:**

- Vinto bando D3-4Health con il progetto Endoscope
- Consegna prototipo MQ Analyzer all'Università di Bari
- Fornitura di 2 Mistral Sampler+servizi a IRCCS Bari e 2 Mistral Sampler PoliBA

#### **SBU Digital Healthcare:**

- Prima ecocardiografia a distanza in Italia con Optip (ASL Lecce)
- Rafforzato posizionamento dei prodotti digital per scuole-Fiera Didacta 2025
- Riscontri screening neonatale Ospedale Pediatrico "Giovanni XXIII" (BA)
- Vittoria in RTI su assistenza domiciliare e active ageing (Policlinico Bari)
- Assegnato Progetto LiberAUT (soluzioni riabilitative autismo)
- Accordo distribuzione con Spinq (computer quantistici)
- Accordo quadro RTI con Exprivia per servizi ICT InnovaPuglia
- Fornitura di 3 Robot per il Museo Corporea (NA)

## 2026

### Nei prossimi mesi Predict si concentrerà su:

#### **SBU Imaging:**

- acquisizione di nuovi clienti
- rafforzamento della collaborazione con GE HealthCare

#### **SBU People Support:**

- potenziamento dell'organico
- affermazione di nuovi prodotti/servizi

#### **SBU Mistral:**

- ottenimento nuovo brevetto
- prevista conclusione trial su tumori (polmone e prostata), per validazione algoritmi di machine learning
- sviluppo di potenziali partnership in campo pharma e medicina del lavoro

#### **SBU Digital Healthcare:**

- espansione di Aphel in campo educational ed healthcare
- applicazione di Optip in Pronto Soccorso e 118 nonché in assistenza domiciliare
- spinta marketing del portafoglio prodotti

# PREDICT SU EGM

## Dati di mercato

### IDENTIFICATIVI & TITOLO

|                                       |              |
|---------------------------------------|--------------|
| Codice azione                         | PRE          |
| ISIN Azioni ordinarie                 | IT0005611071 |
| N. Azioni ordinarie                   | 5.821.000    |
| N. Azioni a voto plurimo <sup>1</sup> | 1.800.000    |
| N. PAS <sup>2</sup>                   | 150.000      |

### DATI IPO

|                                          |              |
|------------------------------------------|--------------|
| Data inizio negoziazioni                 | 30/09/2024   |
| Capitali raccolti in IPO (pre greenshoe) | € 1.519.500  |
| Prezzo di ammissione                     | € 1,00       |
| Capitalizzazione IPO (azioni ordinarie)  | € 5.419.500  |
| Euronext Growth Advisor / Specialist     | Integrae SIM |

### DATI AL 20/02/2026

|                                     |             |
|-------------------------------------|-------------|
| Prezzo                              | € 0,775     |
| Capitalizzazione (azioni ordinarie) | € 4.511.275 |

## Analyst Coverage

**Integrae SIM**  
16/10/2025

**TP:** €1,45  
**Upside:** +63,8%  
**Rating:** BUY



<sup>1</sup> Azioni di categoria speciale emesse dalla Società, non quotate sul mercato Euronext Growth Milan, che attribuiscono gli stessi diritti e obblighi delle Azioni Ordinarie, ad eccezione del fatto che attribuiscono il diritto a n. 3 voti ciascuna e si convertono in Azioni Ordinarie secondo le regole descritte nello statuto sociale.

<sup>2</sup> Azioni di categoria speciale emesse dalla Società, non quotate sul mercato Euronext Growth Milan, che attribuiscono gli stessi diritti e obblighi delle Azioni Ordinarie, ad eccezione del fatto che sono intrasferibili e che vengono convertite automaticamente in Azioni Ordinarie secondo termini e condizioni previste dallo statuto sociale.



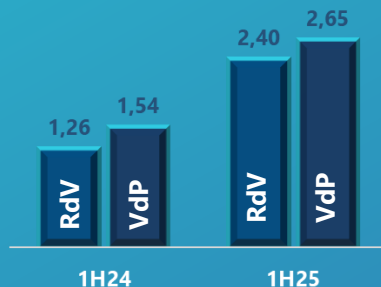
ALLEGATI



# FINANCIAL HIGHLIGHTS 1H25 vs 1H24

## Ricavi / VdP (€mn)

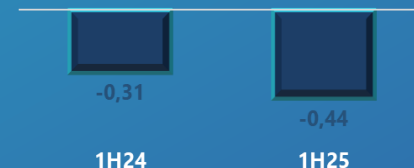
Ricavi VdP



## EBITDA (€mn)

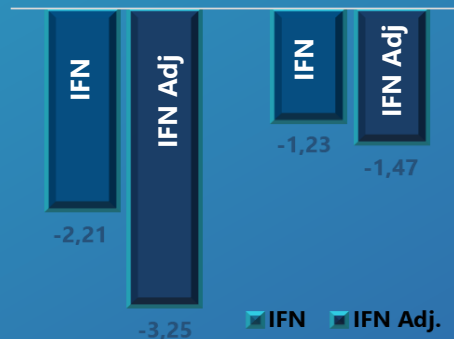


## Risultato Netto (€mn)

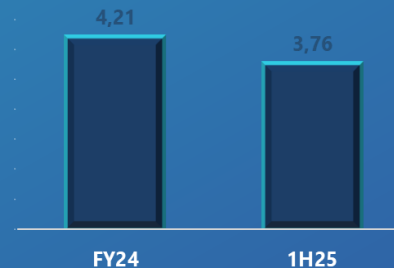


## IFN / IFN Adj.\* (€mn)

FY24 1H25



## Patrimonio Netto (€mn)



# CONTO ECONOMICO 1H25 vs 1H24

| Conto Economico Riclassificato (Euro/000)                                    | 30.06.2025   | %(*)          | 30.06.2024   | %(*)          | Var. %        |
|------------------------------------------------------------------------------|--------------|---------------|--------------|---------------|---------------|
| Ricavi delle vendite e delle prestazioni                                     | 2.400        | 100,0%        | 1.263        | 100,0%        | 90,0%         |
| Altri ricavi e proventi                                                      | 247          | 10,3%         | 280          | 22,1%         | -11,8%        |
| <b>Valore della produzione</b>                                               | <b>2.647</b> | <b>110,3%</b> | <b>1.542</b> | <b>122,1%</b> | <b>71,7%</b>  |
| Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci                  | (1.276)      | -53,2%        | (1.076)      | -85,2%        | 18,6%         |
| Costi per servizi                                                            | (752)        | -31,3%        | (488)        | -38,6%        | 54,1%         |
| Costi per godimento di beni di terzi                                         | (66)         | -2,8%         | (58)         | -4,6%         | 13,8%         |
| Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci | (139)        | -5,8%         | 366          | 29,0%         | < -100,0%     |
| Costi per il personale                                                       | (677)        | -28,2%        | (443)        | -35,1%        | 52,8%         |
| Oneri diversi di gestione                                                    | (10)         | -0,4%         | (2)          | -0,2%         | >100,0%       |
| <b>EBITDA **</b>                                                             | <b>(273)</b> | <b>-11,4%</b> | <b>(160)</b> | <b>-12,7%</b> | <b>-70,6%</b> |
| Ammortamenti e svalutazioni                                                  | (153)        | -6,4%         | (128)        | -10,1%        | 20,3%         |
| <b>EBIT ***</b>                                                              | <b>(426)</b> | <b>-17,8%</b> | <b>(287)</b> | <b>-22,8%</b> | <b>-48,4%</b> |
| Risultato finanziario                                                        | (18)         | -0,7%         | (27)         | -2,1%         | 33,3%         |
| <b>EBT ****</b>                                                              | <b>(444)</b> | <b>-18,5%</b> | <b>(314)</b> | <b>-24,9%</b> | <b>-41,4%</b> |
| Imposte sul reddito del periodo                                              | -            | -             | -            | -             | n/a           |
| <b>Risultato del periodo</b>                                                 | <b>(444)</b> | <b>-18,5%</b> | <b>(314)</b> | <b>-24,9%</b> | <b>-41,4%</b> |

(\*) Incidenze % calcolate sui ricavi delle vendite e delle prestazioni

(\*\*) EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari e degli ammortamenti delle immobilizzazioni. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

(\*\*\*) EBIT indica il risultato prima delle imposte sul reddito e dei proventi e oneri finanziari. L'EBIT pertanto rappresenta il risultato della gestione operativa prima della remunerazione del capitale sia di terzi sia proprio. L'EBIT non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBIT non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

(\*\*\*\*) EBT indica il risultato prima delle imposte sul reddito e della fiscalità anticipata.

# CONTO ECONOMICO 1H25 vs 1H24

## Imaging

| Conto Economico SBU Imaging (Dati in Euro/000)                               | 30.06.2025   | %(*)          | 30.06.2024 | %(*)          | Var. % 1H25-1H24   |
|------------------------------------------------------------------------------|--------------|---------------|------------|---------------|--------------------|
| Ricavi delle vendite e delle prestazioni                                     | 1.789        | 100,0%        | 839        | 100,0%        | > 100,0%           |
| Altri ricavi e proventi                                                      | 40           | 2,3%          | 4          | 0,5%          | > 100,0%           |
| <b>Valore della produzione</b>                                               | <b>1.829</b> | <b>102,3%</b> | <b>842</b> | <b>100,5%</b> | <b>&gt; 100,0%</b> |
| Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci                  | (883)        | -49,3%        | (864)      | -103,0%       | 2,2%               |
| Costi per servizi                                                            | (238)        | -13,3%        | (123)      | -14,7%        | 93,5%              |
| Costi per godimento di beni di terzi                                         | (17)         | -0,9%         | (12)       | -1,4%         | 41,7%              |
| Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci | (210)        | -11,7%        | 347        | 41,4%         | < -100,0%          |
| Costi per il personale                                                       | (145)        | -8,1%         | (84)       | -10,0%        | 72,6%              |
| Oneri diversi di gestione                                                    | (3)          | -0,2%         | (1)        | -0,1%         | > 100,0%           |
| <b>EBITDA**</b>                                                              | <b>335</b>   | <b>18,7%</b>  | <b>106</b> | <b>12,6%</b>  | <b>&gt; 100,0%</b> |

(\*) Incidenze % calcolate sui ricavi delle vendite e delle prestazioni

(\*\*) EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari e degli ammortamenti delle immobilizzazioni. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

# CONTO ECONOMICO 1H25 vs 1H24

## People Support

| Conto Economico SBU People Support (Dati in Euro/000)                        | 30.06.2025 | %(*)          | 30.06.2024 | %(*)          | Var. % 1H25-1H24 |
|------------------------------------------------------------------------------|------------|---------------|------------|---------------|------------------|
| Ricavi delle vendite e delle prestazioni                                     | 502        | 100,0%        | 350        | 100,0%        | 43,4%            |
| Altri ricavi e proventi                                                      | 12         | 2,3%          | 2          | 0,5%          | > 100,0%         |
| <b>Valore della produzione</b>                                               | <b>513</b> | <b>102,3%</b> | <b>351</b> | <b>100,5%</b> | <b>46,2%</b>     |
| Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci                  | (268)      | -53,3%        | (95)       | -27,2%        | > 100,0%         |
| Costi per servizi                                                            | (91)       | -18,1%        | (55)       | -15,7%        | 65,5%            |
| Costi per godimento di beni di terzi                                         | (8)        | -1,7%         | (7)        | -1,9%         | 14,3%            |
| Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci | 23         | 4,5%          | (8)        | -2,4%         | > 100,0%         |
| Costi per il personale                                                       | (101)      | -20,2%        | (68)       | -19,4%        | 48,5%            |
| Oneri diversi di gestione                                                    | (2)        | -0,3%         | (0)        | -0,1%         | n/a              |
| <b>EBITDA**</b>                                                              | <b>66</b>  | <b>13,2%</b>  | <b>118</b> | <b>33,8%</b>  | <b>-44,1%</b>    |

(\*) Incidenze % calcolate sui ricavi delle vendite e delle prestazioni

(\*\*) EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari e degli ammortamenti delle immobilizzazioni. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

# CONTO ECONOMICO 1H25 vs 1H24

## Mistral

| Conto Economico SBU Mistral (Dati in Euro/000)                               | 30.06.2025   | %(*)       | 30.06.2024   | %(*)       | Var. % 1H25-1H24   |
|------------------------------------------------------------------------------|--------------|------------|--------------|------------|--------------------|
| Ricavi delle vendite e delle prestazioni                                     | 19           | 100,0%     | -            | n/a        | n/a                |
| Altri ricavi e proventi                                                      | 192          | n/a        | 162          | n/a        | 18,5%              |
| <b>Valore della produzione</b>                                               | <b>212</b>   | <b>n/a</b> | <b>162</b>   | <b>n/a</b> | <b>30,9%</b>       |
| Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci                  | (52)         | n/a        | (32)         | n/a        | 62,5%              |
| Costi per servizi                                                            | (222)        | n/a        | (124)        | n/a        | 79,0%              |
| Costi per godimento di beni di terzi                                         | (19)         | -97,8%     | (19)         | n/a        | -                  |
| Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci | 11           | 56,1%      | 8            | n/a        | 37,5%              |
| Costi per il personale                                                       | (258)        | n/a        | (155)        | n/a        | 66,5%              |
| Oneri diversi di gestione                                                    | (3)          | -15,5%     | (1)          | n/a        | > 100,0%           |
| <b>EBITDA**</b>                                                              | <b>(332)</b> | <b>n/a</b> | <b>(161)</b> | <b>n/a</b> | <b>&gt; 100,0%</b> |

(\*) Incidenze % calcolate sui ricavi delle vendite e delle prestazioni

(\*\*) EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari e degli ammortamenti delle immobilizzazioni. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

# CONTO ECONOMICO 1H25 vs 1H24

## Digital Healthcare

| Conto Economico SBU Digital Healthcare (Dati in Euro/000)                    | 30.06.2025   | %(*)          | 30.06.2024   | %(*)          | Var. % 1H25-1H24 |
|------------------------------------------------------------------------------|--------------|---------------|--------------|---------------|------------------|
| Ricavi delle vendite e delle prestazioni                                     | 90           | 100,0%        | 74           | 100,0%        | 21,6%            |
| Altri ricavi e proventi                                                      | 3            | 3,2%          | 112          | 150,5%        | -97,3%           |
| <b>Valore della produzione</b>                                               | <b>93</b>    | <b>103,2%</b> | <b>186</b>   | <b>250,5%</b> | <b>-50,0%</b>    |
| Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci                  | (73)         | -81,4%        | (85)         | n/a           | -14,1%           |
| Costi per servizi                                                            | (202)        | n/a           | (186)        | n/a           | 8,6%             |
| Costi per godimento di beni di terzi                                         | (22)         | -24,6%        | (21)         | -28,1%        | 4,8%             |
| Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci | 38           | 42,0%         | 19           | 26,1%         | 100,0%           |
| Costi per il personale                                                       | (173)        | n/a           | (137)        | n/a           | 26,3%            |
| Oneri diversi di gestione                                                    | (2)          | -2,5%         | (1)          | -0,9%         | 100,0%           |
| <b>EBITDA**</b>                                                              | <b>(341)</b> | <b>n/a</b>    | <b>(223)</b> | <b>n/a</b>    | <b>52,9%</b>     |

(\*) Incidenze % calcolate sui ricavi delle vendite e delle prestazioni

(\*\*) EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari e degli ammortamenti delle immobilizzazioni. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

# STATO PATRIMONIALE 1H25 vs FY24

| Stato Patrimoniale riclassificato (Dati inEuro/000) | 30.06.2025     | %(*)          | 31.12.2024     | %(*)           | Var. % HY25 - FY24 |
|-----------------------------------------------------|----------------|---------------|----------------|----------------|--------------------|
| Immobilizzazioni Immateriali                        | 729            | 28,8%         | 790            | 39,4%          | -7,7%              |
| Immobilizzazioni Materiali                          | 610            | 24,1%         | 563            | 28,1%          | 8,3%               |
| Immobilizzazioni Finanziarie                        | 485            | 19,2%         | 633            | 31,6%          | -23,4%             |
| <b>Capitale Immobilizzato **</b>                    | <b>1.824</b>   | <b>72,1%</b>  | <b>1.987</b>   | <b>99,2%</b>   | <b>-8,2%</b>       |
| Rimanenze                                           | 704            | 27,8%         | 843            | 42,1%          | -16,5%             |
| Crediti commerciali                                 | 1.231          | 48,6%         | 2.022          | 100,9%         | -39,1%             |
| Debiti commerciali                                  | (1.368)        | -54,0%        | (3.546)        | -176,9%        | -61,4%             |
| <b>Capitale Circolante Commerciale</b>              | <b>567</b>     | <b>22,4%</b>  | <b>(682)</b>   | <b>-34,0%</b>  | <b>&gt;100,0%</b>  |
| Altre attività correnti                             | 1.358          | 53,6%         | 1.472          | 73,5%          | -7,7%              |
| Altre passività correnti                            | (954)          | -37,7%        | (715)          | -35,7%         | 33,4%              |
| Crediti e debiti tributari netti                    | 200            | 7,9%          | 235            | 11,7%          | -14,9%             |
| Ratei e risconti netti                              | (211)          | -8,3%         | (47)           | -2,3%          | >100,0%            |
| <b>Capitale Circolante Netto ***</b>                | <b>960</b>     | <b>38,0%</b>  | <b>263</b>     | <b>13,1%</b>   | <b>&gt;100,0%</b>  |
| Fondo TFR                                           | (232)          | -9,2%         | (223)          | -11,1%         | 4,0%               |
| Fondo per rischi ed oneri                           | (22)           | -0,9%         | (22)           | -1,1%          | -                  |
| <b>Capitale Investito Netto (Impieghi) ****</b>     | <b>2.530</b>   | <b>100,0%</b> | <b>2.004</b>   | <b>100,0%</b>  | <b>26,2%</b>       |
| Debiti verso banche                                 | -              | -             | 371            | 18,5%          | -100,0%            |
| Altre attività finanziarie correnti                 | -              | -             | -              | -              | n/a                |
| Disponibilità liquide e mezzi equivalenti           | (1.234)        | -48,8%        | (2.576)        | -128,5%        | -52,1%             |
| <b>Indebitamento finanziario Netto *****</b>        | <b>(1.234)</b> | <b>-48,8%</b> | <b>(2.205)</b> | <b>-110,0%</b> | <b>-44,0%</b>      |
| Contributo Pia                                      | (202)          | -8,0%         | (1.009)        | -50,3%         | -80,0%             |
| Crediti finanziari verso Evholo                     | (38)           | -1,5%         | (38)           | -1,9%          | -                  |
| <b>Indebitamento finanziario Netto Adjusted</b>     | <b>(1.474)</b> | <b>-58,2%</b> | <b>(3.252)</b> | <b>-162,3%</b> | <b>-54,7%</b>      |
| Capitale sociale                                    | 130            | 5,2%          | 130            | 6,5%           | -                  |
| Riserve ed utili portati a nuovo                    | 2.589          | 102,3%        | 2.254          | 112,5%         | 14,9%              |
| Riserva sovrapprezzo azioni                         | 1.489          | 58,8%         | 1.489          | 74,3%          | -                  |
| Risultato d'esercizio                               | (444)          | -17,5%        | 336            | 16,8%          | <-100,0%           |
| <b>Patrimonio Netto (Mezzi propri)</b>              | <b>3.764</b>   | <b>148,8%</b> | <b>4.209</b>   | <b>210,0%</b>  | <b>-10,5%</b>      |
| <b>Totale Fonti</b>                                 | <b>2.530</b>   | <b>100,0%</b> | <b>2.004</b>   | <b>100,0%</b>  | <b>26,3%</b>       |

(\*) Incidenze % calcolate sul Capitale Investito Netto

(\*\*) Il Capitale immobilizzato è calcolato come la sommatoria delle immobilizzazioni materiali, immateriali, dell'avviamento, delle imposte anticipate/differite e delle altre attività non correnti.

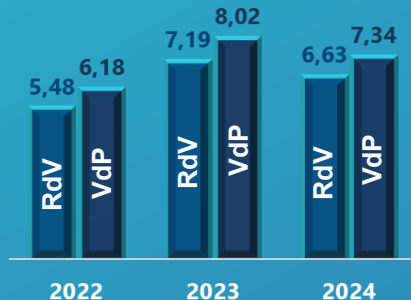
(\*\*\*) Il Capitale Circolante Netto è calcolato come la sommatoria delle rimanenze, dei crediti commerciali, dei debiti commerciali, delle altre attività correnti, delle altre passività correnti, dei crediti e debiti tributari e dei ratei e risconti netti. Il Capitale Circolante Netto non è identificato come misura contabile dai principi contabili di riferimento. Il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre Società e, pertanto, il saldo ottenuto dall'Emittente potrebbe non essere comparabile con quello determinato da queste ultime.

(\*\*\*\*) Il Capitale investito netto è calcolato come Capitale Circolante Netto, Attivo fisso netto e Passività non correnti (che includono anche la fiscalità differita e anticipata). Il Capitale investito non è identificato come misura contabile dai principi contabili di riferimento. Il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre Società e, pertanto, il saldo ottenuto dall'Emittente potrebbe non essere comparabile con quello determinato da queste ultime.

(\*\*\*\*\*) Si precisa che l'Indebitamento Finanziario netto è calcolato come somma (i) delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti, (ii) delle passività finanziarie, ed è stato determinato in conformità a quanto stabilito negli "Orientamenti in materia di obblighi di informativa ai sensi del regolamento sul prospetto" (ESMA32-382-1138) pubblicati dall'ESMA (European Securities and Markets Authority o Autorità europea degli strumenti finanziari e dei mercati).

# FINANCIAL HIGHLIGHTS FY24 vs FY23 & FY22

**Ricavi / VdP (€mn)**

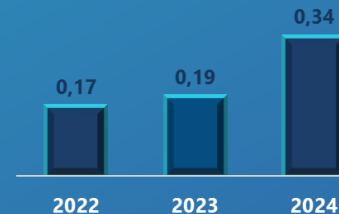


**EBITDA (€mn)**

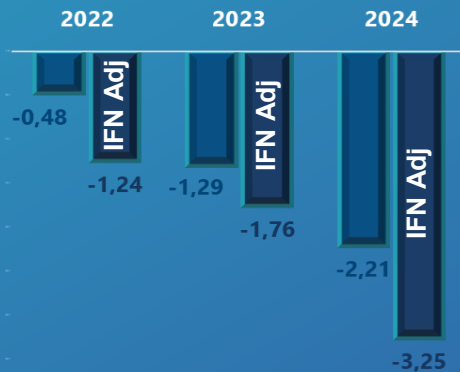
EBITDA% FY24: 12%  
(vs. 11% FY23)



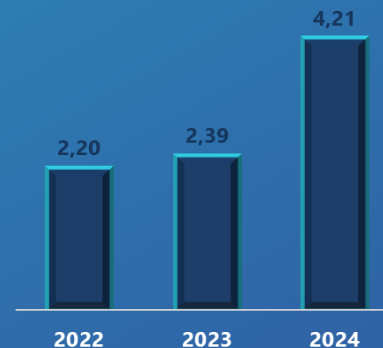
**Utile Netto (€mn)**



**IFN / IFN Adj. (€mn)**



**Patrimonio Netto (€mn)**



# CONTO ECONOMICO FY2024 vs FY2023

| Conto Economico Riclassificato (Euro/000)                                    | 31.12.2024   | % <sup>(*)</sup> | 31.12.2023   | % <sup>(*)</sup> | Var. %       |
|------------------------------------------------------------------------------|--------------|------------------|--------------|------------------|--------------|
| <b>Ricavi delle vendite e delle prestazioni</b>                              | <b>6.626</b> | <b>100,0%</b>    | <b>7.190</b> | <b>100,0%</b>    | <b>-7,8%</b> |
| Altri ricavi e proventi                                                      | 712          | 10,7%            | 829          | 11,5%            | -14,1%       |
| <b>Valore della produzione</b>                                               | <b>7.337</b> | <b>110,7%</b>    | <b>8.019</b> | <b>111,5%</b>    | <b>-8,5%</b> |
| Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci                  | (4.245)      | -64,1%           | (4.605)      | -64,0%           | -7,8%        |
| Costi per servizi                                                            | (1.263)      | -19,1%           | (1.313)      | -18,3%           | -3,8%        |
| Costi per godimento di beni di terzi                                         | (112)        | -1,7%            | (106)        | -1,5%            | 5,7%         |
| Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci | 271          | 4,1%             | 81           | 1,1%             | > 100,0%     |
| Costi per il personale                                                       | (1.149)      | -17,3%           | (1.246)      | -17,3%           | -7,8%        |
| Oneri diversi di gestione                                                    | (31)         | -0,5%            | (28)         | -0,4%            | 10,7%        |
| <b>EBITDA **</b>                                                             | <b>808</b>   | <b>12,2%</b>     | <b>802</b>   | <b>11,2%</b>     | <b>0,7%</b>  |
| Ammortamenti e svalutazioni                                                  | (294)        | -4,4%            | (474)        | -6,6%            | -38,0%       |
| <b>EBIT ***</b>                                                              | <b>514</b>   | <b>7,8%</b>      | <b>328</b>   | <b>4,6%</b>      | <b>56,7%</b> |
| Risultato finanziario                                                        | (39)         | -0,6%            | (31)         | -0,4%            | 25,8%        |
| <b>EBT</b>                                                                   | <b>474</b>   | <b>7,2%</b>      | <b>297</b>   | <b>4,1%</b>      | <b>59,6%</b> |
| Imposte sul reddito dell'esercizio                                           | (139)        | -2,1%            | (106)        | -1,5%            | 31,1%        |
| <b>Risultato d'esercizio</b>                                                 | <b>336</b>   | <b>5,1%</b>      | <b>191</b>   | <b>2,7%</b>      | <b>75,9%</b> |

(\*) Incidenza sui ricavi delle vendite e delle prestazioni.

(\*\*) EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, della svalutazione dei crediti e degli accantonamenti a fondi rischi e oneri. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei Principi Contabili Italiani e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

(\*\*\*) EBIT indica il risultato prima delle imposte sul reddito e dei proventi e oneri finanziari. L'EBIT pertanto rappresenta il risultato della gestione operativa prima della remunerazione del capitale sia di terzi sia proprio. L'EBIT non è identificato come misura contabile nell'ambito dei Principi Contabili Italiani e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBIT non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

# CONTO ECONOMICO FY2024 vs FY2023 PER SBU

## Imaging

| Conto Economico SBU Imaging<br>(Dati in Euro/000)                            | 31.12.2024   | % <sup>(*)</sup> | 31.12.2023   | % <sup>(*)</sup> | Var. %<br>2024 - 2023 |
|------------------------------------------------------------------------------|--------------|------------------|--------------|------------------|-----------------------|
| Ricavi delle vendite e delle prestazioni                                     | 5.173        | 100,0%           | 5.192        | 100,0%           | -0,4%                 |
| Altri ricavi e proventi                                                      | 23           | 0,4%             | 33           | 0,6%             | -30,3%                |
| <b>Valore della produzione</b>                                               | <b>5.196</b> | <b>100,4%</b>    | <b>5.224</b> | <b>100,6%</b>    | <b>-0,5%</b>          |
| Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci                  | (3.660)      | -70,7%           | (3664)       | -70,6%           | -0,1%                 |
| Costi per servizi                                                            | (431)        | -8,3%            | (485)        | -9,3%            | -11,1%                |
| Costi per godimento di beni di terzi                                         | (26)         | -0,5%            | (33)         | -0,6%            | -21,2%                |
| Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci | 244          | 4,7%             | 41           | 0,8%             | > 100,0%              |
| Costi per il personale                                                       | (254)        | -4,9%            | (287)        | -5,5%            | -11,5%                |
| Oneri diversi di gestione                                                    | (19)         | -0,4%            | (10)         | -0,2%            | 90,0%                 |
| <b>EBITDA</b>                                                                | <b>1.051</b> | <b>20,3%</b>     | <b>787</b>   | <b>15,2%</b>     | <b>33,5%</b>          |

(\*) Incidenza sui ricavi delle vendite e delle prestazioni.

# CONTO ECONOMICO FY2024 vs FY2023 PER SBU

## People Support

| Conto Economico SBU People Support<br>(Dati in Euro/000)                     | 31.12.2024 | % <sup>(*)</sup> | 31.12.2023   | % <sup>(*)</sup> | Var. %<br>2024 - 2023 |
|------------------------------------------------------------------------------|------------|------------------|--------------|------------------|-----------------------|
| Ricavi delle vendite e delle prestazioni                                     | 905        | 100,0%           | 1.158        | 100,0%           | -21,8%                |
| Altri ricavi e proventi                                                      | 5          | 0,5%             | 8            | 0,7%             | -37,5%                |
| <b>Valore della produzione</b>                                               | <b>910</b> | <b>100,5%</b>    | <b>1.166</b> | <b>100,7%</b>    | <b>-22,0%</b>         |
| Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci                  | (361)      | -39,9%           | (383)        | -33,1%           | -5,7%                 |
| Costi per servizi                                                            | (110)      | -12,2%           | (128)        | -11,1%           | -14,1%                |
| Costi per godimento di beni di terzi                                         | (17)       | -1,9%            | (22)         | -1,9%            | -22,7%                |
| Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci | 19         | 2,1%             | (0)          | 0,0%             | n/a                   |
| Costi per il personale                                                       | (182)      | -20,1%           | (226)        | -19,5%           | -19,5%                |
| Oneri diversi di gestione                                                    | (5)        | -0,5%            | (5)          | -0,4%            | -                     |
| <b>EBITDA</b>                                                                | <b>254</b> | <b>28,1%</b>     | <b>402</b>   | <b>34,7%</b>     | <b>-36,8%</b>         |

(\*) Incidenza sui ricavi delle vendite e delle prestazioni.

# CONTO ECONOMICO FY2024 vs FY2023 PER SBU

## Mistral

| Conto Economico SBU Mistral<br>(Dati in Euro/000)                            | 31.12.2024   | % <sup>(*)</sup> | 31.12.2023   | % <sup>(*)</sup> | Var. %<br>2024 - 2023 |
|------------------------------------------------------------------------------|--------------|------------------|--------------|------------------|-----------------------|
| Ricavi delle vendite e delle prestazioni                                     | 258          | 100,0%           | 311          | 100,0%           | -17,0%                |
| Altri ricavi e proventi                                                      | 421          | 163,5%           | 400          | 128,8%           | 5,3%                  |
| <b>Valore della produzione</b>                                               | <b>679</b>   | <b>263,5%</b>    | <b>711</b>   | <b>228,8%</b>    | <b>-4,5%</b>          |
| Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci                  | (76)         | -29,6%           | (209)        | -67,3%           | -63,6%                |
| Costi per servizi                                                            | (341)        | -132,2%          | (283)        | -91,0%           | 20,5%                 |
| Costi per godimento di beni di terzi                                         | (32)         | -12,4%           | (18)         | -5,8%            | 77,8%                 |
| Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci | (0)          | 0,0%             | 6            | 1,8%             | -100,0%               |
| Costi per il personale                                                       | (399)        | -154,8%          | (316)        | -101,7%          | 26,3%                 |
| Oneri diversi di gestione                                                    | (5)          | -1,8%            | (6)          | -2,0%            | -16,7%                |
| <b>EBITDA</b>                                                                | <b>(173)</b> | <b>-67,3%</b>    | <b>(116)</b> | <b>-37,3%</b>    | <b>49,1%</b>          |

(\*) Incidenza sui ricavi delle vendite e delle prestazioni.

# CONTO ECONOMICO FY2024 vs FY2023 PER SBU

## Digital Healthcare

| Conto Economico SBU Digital Healthcare                                       | 31.12.2024   | % <sup>(*)</sup> | 31.12.2023   | % <sup>(*)</sup> | Var. %        |
|------------------------------------------------------------------------------|--------------|------------------|--------------|------------------|---------------|
| (Dati in Euro/000)                                                           |              |                  |              |                  | 2024 - 2023   |
| Ricavi delle vendite e delle prestazioni                                     | 290          | 100,0%           | 529          | 100,0%           | -45,2%        |
| Altri ricavi e proventi                                                      | 263          | 90,8%            | 388          | 73,3%            | -32,2%        |
| <b>Valore della produzione</b>                                               | <b>552</b>   | <b>190,8%</b>    | <b>917</b>   | <b>173,3%</b>    | <b>-39,8%</b> |
| Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci                  | (147)        | -50,9%           | (348)        | -65,9%           | -57,8%        |
| Costi per servizi                                                            | (380)        | -131,1%          | (417)        | -78,8%           | -8,9%         |
| Costi per godimento di beni di terzi                                         | (37)         | -12,9%           | (33)         | -6,3%            | 12,1%         |
| Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci | 8            | 2,8%             | 35           | 6,6%             | -77,1%        |
| Costi per il personale                                                       | (314)        | -108,3%          | (417)        | -78,8%           | -24,7%        |
| Oneri diversi di gestione                                                    | (4)          | -1,3%            | (7)          | -1,3%            | -42,9%        |
| <b>EBITDA</b>                                                                | <b>(321)</b> | <b>-110,9%</b>   | <b>(270)</b> | <b>-51,1%</b>    | <b>18,9%</b>  |

(\*) Incidenza sui ricavi delle vendite e delle prestazioni.

# STATO PATRIMONIALE FY2024 vs FY2023

| Stato Patrimoniale Riclassificato (Euro/000)    | 31.12.2024     | % <sup>(*)</sup> | 31.12.2023     | % <sup>(*)</sup> | Var. %            |
|-------------------------------------------------|----------------|------------------|----------------|------------------|-------------------|
| Immobilizzazioni Immateriali                    | 790            | 39,4%            | 440            | 40,1%            | 79,5%             |
| Immobilizzazioni Materiali                      | 563            | 28,1%            | 667            | 60,7%            | -15,6%            |
| Immobilizzazioni Finanziarie                    | 633            | 31,6%            | 650            | 59,2%            | -2,6%             |
| <b>Capitale Immobilizzato**</b>                 | <b>1.987</b>   | <b>99,1%</b>     | <b>1.758</b>   | <b>159,9%</b>    | <b>13,0%</b>      |
| Rimanenze                                       | 843            | 42,0%            | 510            | 46,4%            | 65,3%             |
| Crediti commerciali                             | 2.022          | 100,9%           | 2.041          | 185,7%           | -0,9%             |
| Debiti commerciali                              | (3.546)        | -176,9%          | (3.149)        | -286,4%          | 12,6%             |
| <b>Capitale Circolante Commerciale</b>          | <b>(682)</b>   | <b>-34,0%</b>    | <b>(597)</b>   | <b>-54,3%</b>    | <b>14,2%</b>      |
| Altre attività correnti                         | 1.472          | 73,5%            | 880            | 80,1%            | 67,3%             |
| Altre passività correnti                        | (715)          | -35,7%           | (836)          | -76,1%           | -14,5%            |
| Crediti e debiti tributari netti                | 235            | 11,7%            | 189            | 17,2%            | 24,3%             |
| Ratei e risconti netti                          | (47)           | -2,4%            | (102)          | -9,3%            | -53,9%            |
| <b>Capitale Circolante Netto***</b>             | <b>263</b>     | <b>13,1%</b>     | <b>(467)</b>   | <b>-42,5%</b>    | <b>&gt;100,0%</b> |
| Fondo TFR                                       | (223)          | -11,1%           | (169)          | -15,4%           | 32,0%             |
| Fondo per rischi ed oneri                       | (22)           | -1,1%            | (22)           | -2,0%            | -                 |
| <b>CAPITALE INVESTITO NETTO (Impieghi)****</b>  | <b>2.004</b>   | <b>100,0%</b>    | <b>1.100</b>   | <b>100,0%</b>    | <b>82,2%</b>      |
| Debiti verso banche                             | 371            | 18,5%            | 336            | 30,6%            | 10,4%             |
| Altre attività finanziarie correnti             | -              | -                | -              | -                | n/a               |
| Disponibilità liquide e mezzi equivalenti       | (2.576)        | -128,5%          | (1.630)        | -148,3%          | 58,0%             |
| <b>Indebitamento finanziario Netto*****</b>     | <b>(2.205)</b> | <b>110,0%</b>    | <b>(1.294)</b> | <b>-117,7%</b>   | <b>70,4%</b>      |
| Contributo Pia                                  | (1.009)        | -50,3%           | (446)          | -                | >100,0%           |
| Crediti finanziari verso Evholo                 | (38)           | -1,9%            | (15)           | -1,4%            | >100,0%           |
| <b>Indebitamento finanziario Netto Adjusted</b> | <b>(3.251)</b> | <b>162,2%</b>    | <b>(1.755)</b> | <b>-159,7%</b>   | <b>85,2%</b>      |
| Capitale sociale                                | 130            | 6,5%             | 100            | 9,1%             | 30,0%             |
| Riserve ed utili portati a nuovo                | 2.254          | 112,4%           | 2.103          | 191,3%           | 7,2%              |
| Riserva sovrapprezzo azioni                     | 1.489          | 74,3%            | -              | -                | n/a               |
| Risultato d'esercizio                           | 336            | 16,8%            | 191            | 17,3%            | 75,9%             |
| <b>Patrimonio Netto (Mezzi propri)</b>          | <b>4.209</b>   | <b>210,0%</b>    | <b>2.394</b>   | <b>217,7%</b>    | <b>75,8%</b>      |
| <b>TOTALE FONTI</b>                             | <b>2.004</b>   | <b>100,0%</b>    | <b>1.100</b>   | <b>100,0%</b>    | <b>82,2%</b>      |

(\*) Incidenza percentuale sulla voce "Capitale Investito Netto". (\*\*) Il "Capitale Immobilizzato" è calcolato come la sommatoria delle immobilizzazioni materiali, immateriali e finanziarie. (\*\*\*) Il "Capitale Circolante Netto" è calcolato come la sommatoria delle rimanenze, dei crediti commerciali, dei debiti commerciali, delle altre attività correnti, dei crediti e debiti tributari e dei ratei e risconti netti. Il "Capitale Circolante Netto" non è identificato come misura contabile dai principi contabili di riferimento. Il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e, pertanto, il saldo ottenuto dall'Emittente potrebbe non essere comparabile con quello determinato da queste ultime. (\*\*\*\*) Il "Capitale Investito Netto" è calcolato come la sommatoria del "Capitale Circolante Netto", "Capitale immobilizzato" e "Passività non correnti" (che includono anche la fiscalità differita e anticipata). Il Capitale investito non è identificato come misura

Contabile dai principi contabili di riferimento. Il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e, pertanto, il saldo ottenuto dall'Emittente potrebbe non essere comparabile con quello determinato da queste ultime. (\*\*\*\*\*) Si precisa che l'Indebitamento Finanziario Netto è calcolato come somma delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti e delle passività finanziarie, ed è stato determinato in conformità a quanto stabilito negli "Orientamenti in materia di obblighi di informativa ai sensi del regolamento sul prospetto" (ESMA32-382-1138) pubblicati dall'ESMA (European Securities and Markets Authority o Autorità europea degli strumenti finanziari e dei mercati).

# VIDEO

---



**FORNITURA DI TECNOLOGIE PER L'ANALISI DEL RESPIRO**



**COSTRUZIONE DI LABORATORI BREATH ANALYSIS "CHIAVI IN MANO"**



**FORNITURA DI TECNOLOGIE AR PER TELE-ECOGRAFIA**



**FORNITURA DI TECNOLOGIE AR PER EDUCATION E TRAINING**



**FORNITURA DI ROBOT UMANOIDI PER IL REPARTO**



**SEDE PREDICT**



**MISTRAL LAB**

# MARKETING MIX

|           |                                    | Imaging | People Support | Mistral | Digital Healthcare |
|-----------|------------------------------------|---------|----------------|---------|--------------------|
| Promotion | - Personal selling                 | ✓       | ✓              | ✗       | ✓                  |
|           | - Fiere di settore                 | ✓       | ✓              | ✓       | ✓                  |
|           | - Siti web                         | ✓       | ✓              | ✓       | ✓                  |
|           | - Divulgazione                     | ✗       | ✗              | ✓       | ✗                  |
| Placement | - Vendita diretta                  | ✓       | ✓              | ✓       | ✓                  |
|           | - Gare pubbliche                   | ✓       | ✓              | ✓       | ✗                  |
|           | - Venditori specializzati          | ✗       | ✗              | ✗       | ✓                  |
| Pricing   | - Politiche distributive   Listini | ✓       | ✗              | ✗       | ✗                  |
|           | - Tailor made / Customized         | ✗       | ✓              | ✓       | ✗                  |
|           | - Fisso+rinnovo / Value-based      | ✗       | ✗              | ✗       | ✓                  |

# DISCLAIMER

Il presente documento è stato redatto da Predict S.p.A. (la "Società") a solo scopo informativo, contiene solo informazioni di sintesi e, pertanto, ha carattere preliminare. Inoltre, è stato redatto senza pretendere di essere esaustivo. Questa presentazione ("Presentazione") e le informazioni in essa contenute ("Informazioni"), salvo previo consenso scritto della Società, non possono essere utilizzate dal destinatario per alcuno scopo, né possono essere divulgate, copiate, registrate, trasmesse, ulteriormente distribuite a qualsiasi altra persona o pubblicate, in tutto o in parte, con qualsiasi mezzo o in qualsiasi forma e per qualsiasi scopo. La presente presentazione può contenere informazioni finanziarie e/o dati operativi e/o informazioni di mercato riguardanti gli affari e le attività della Società e delle sue controllate. QUESTA PRESENTAZIONE E LE RELATIVE DISCUSSIONI ORALI NON COSTITUISCONO UN'OFFERTA AL PUBBLICO O UN INVITO A SOTTOSCRIVERE, ACQUISTARE O ALTRIMENTI ACQUISIRE PRODOTTI FINANZIARI DI CUI ALL'ARTICOLO 1, COMMA 1, LETTERA (T) DEL DECRETO LEGISLATIVO N. 58 DEL 24 FEBBRAIO 1998, COME MODIFICATO. Pertanto, il presente documento non è un annuncio pubblicitario e non costituisce in alcun modo una proposta di esecuzione di un contratto, un'offerta o un invito ad acquistare, sottoscrivere o vendere titoli e né esso o parte di esso costituisce la base su cui fare affidamento in relazione a qualsiasi contratto o impegno o decisione di investimento. La Società non ha predisposto e non predisporrà alcun prospetto ai fini dell'offerta pubblica iniziale di titoli. Qualsiasi decisione di acquisto, sottoscrizione o vendita di titoli dovrà essere presa indipendentemente da questa Presentazione. Quindi, nessuna disposizione di questa Presentazione creerà alcun obbligo o responsabilità vincolante per la Società e le sue affiliate e per i loro consulenti o rappresentanti. Allo stesso modo, la presentazione non è destinata alla distribuzione negli Stati Uniti d'America, Canada, Australia, Giappone o in qualsiasi giurisdizione in cui tale distribuzione sia illegale (come definito nella Regulation S ai sensi dello United States Securities Act del 1933, come modificato (il "Securities Act")). Né questa Presentazione né alcuna copia di essa possono essere prese o rasmesse negli Stati Uniti d'America, nei suoi territori o possedimenti, o distribuite, direttamente o indirettamente, negli Stati Uniti d'America, nei suoi territori o possedimenti o a qualsiasi persona statunitense. La mancata osservanza di questa restrizione può costituire una violazione delle leggi statunitensi in materia di titoli. Nessuna dichiarazione o garanzia, esplicita o implicita, è o sarà data dalla Società in merito all'accuratezza, completezza o correttezza delle informazioni fornite e, per quanto consentito dalla legge e salvo nel caso di frode da parte interessata, nessuna responsabilità è accettata per l'accuratezza o sufficienza delle stesse o per errori, omissioni o inesattezze, negligenza o altro, ad esse relative. In particolare, ma senza limitazioni, nessuna dichiarazione o garanzia, esplicita o implicita, è o sarà data in merito al raggiungimento o alla ragionevolezza di, e nessun affidamento può essere posto per qualsiasi scopo sull'accuratezza o completezza di stime, obiettivi, proiezioni o previsioni e nulla in questi materiali deve essere considerato come una promessa o rappresentazione per il futuro. Le informazioni e le opinioni contenute nel presente documento sono fornite alla data del presente documento e sono soggette a modifiche senza preavviso. Il destinatario sarà l'unico responsabile della propria valutazione delle informazioni contenute nella Presentazione. Né la Società e le sue affiliate, né i loro consulenti o rappresentanti saranno obbligati a fornire o aggiornare qualsiasi informazione o a notificare o correggere eventuali inesattezze in qualsiasi informazione. Né la Società e le sue affiliate, né alcuno dei loro consulenti o rappresentanti avrà alcuna responsabilità nei confronti del destinatario o di alcuno dei suoi rappresentanti in conseguenza dell'uso o dell'affidamento sulle informazioni contenute in questo documento. Alcune informazioni possono contenere dichiarazioni previsionali che comportano rischi e incertezze e sono soggette a modifiche. In alcuni casi, queste dichiarazioni previsionali possono essere identificate dall'uso di parole come "credere", "anticipare", "stimare", "obiettivo", "potenziale", "aspettarsi", "prevedere", "prevedere", "progetto", "potrebbe", "dovrebbe", "può", "volontà", "piano", "scopo", "cercare" ed espressioni simili. Le previsioni e le dichiarazioni previsionali incluse nel presente documento si basano necessariamente su una serie di ipotesi e stime che sono intrinsecamente soggette a significative incertezze e imprevisti economici, operativi, economici e competitivi, nonché su ipotesi relative a future decisioni aziendali soggette a cambiamenti. Per loro natura, le dichiarazioni previsionali comportano rischi e incertezze noti e sconosciuti, in quanto si riferiscono ad eventi e dipendono da circostanze che potrebbero verificarsi o meno in futuro. Inoltre, i risultati effettivi possono differire sostanzialmente da quelli contenuti in qualsiasi dichiarazione previsionale a causa di una serie di rischi significativi ed eventi futuri che sono al di fuori del controllo della Società e non possono essere stimati in anticipo, come il futuro contesto economico e le azioni dei concorrenti e di altri soggetti coinvolti nel mercato. Queste dichiarazioni previsionali parlano solo alla data della presente presentazione. La Società avverte che le dichiarazioni previsionali non sono garanzie di prestazioni future e che la sua attuale posizione finanziaria, la strategia aziendale, i piani e gli obiettivi del management per le operazioni future possono differire sostanzialmente da quelli contenuti o suggeriti dalle dichiarazioni previsionali contenute in questa Presentazione. Inoltre, anche se la posizione finanziaria della Società, la strategia aziendale, i piani e gli obiettivi del management per le operazioni future sono coerenti con le dichiarazioni previsionali contenute in questa Presentazione, tali risultati o sviluppi potrebbero non essere indicativi dei risultati o sviluppi nei periodi futuri. La Società declina espressamente qualsiasi obbligo o impegno a divulgare aggiornamenti o revisioni di qualsiasi dichiarazione previsionale contenuta nel presente documento per riflettere qualsiasi cambiamento delle aspettative della Società in relazione ad esso o qualsiasi cambiamento di eventi, condizioni o circostanze su cui si basa tale dichiarazione. Ricevendo questa Presentazione, l'utente riconosce e accetta di essere vincolato dai termini, condizioni, limitazioni e restrizioni di cui sopra.



## **PREDICT**

**Bari**

Viale Adriatico, 4 c/o Fiera del Levante - Pad. 105 | +39 080 893 3754

**Milano**

Piazza Gae Aulenti 1, Torre B | +39 02 9713 0325

**[predictcare.it](http://predictcare.it)**

### **INVESTOR RELATIONS MANAGER**

Angelo Ceci, CFO & IRM - Predict

E-mail: [investor.relator@predictcare.it](mailto:investor.relator@predictcare.it)

Tel. +39 080 893 3754

### **INVESTOR RELATIONS ADVISOR**

Chiara Cardelli, Senior Associate - KT&Partners

E-mail: [ccardelli@ktepartners.com](mailto:ccardelli@ktepartners.com)

Tel. +39 3387129015