



PREDICT S.p.A.

Investor Presentation

Giugno 2026

KT&Partners Annual Investors Summit Day



AT A GLANCE

Soluzioni Hi-Tech per la diagnostica avanzata

Predict S.p.A., con sede a Bari, è una PMI Innovativa attiva nel settore *medtech*, specializzata nella diagnostica in vivo non invasiva. Commercializza sistemi di *imaging* medicale per lo screening fornendo assistenza tecnica e sviluppa tecnologie innovative nei settori ***breath analysis*** e ***digital healthcare***.

4 Strategic Business Unit

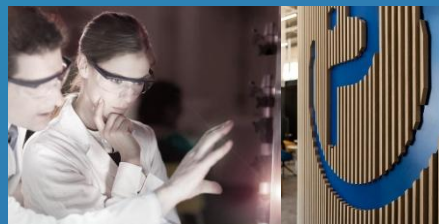
Imaging

Distribuzione di **apparecchiature diagnostiche** (per ecografia, a ultrasuoni, raggi X e risonanza magnetica).
Formazione del personale sanitario.



People Support

Servizi di **assistenza tecnica** e post-vendita, manutenzione, riparazione e add-on. **Soluzioni di sanità predittiva** e di **disinfezione ospedaliera**.



€0,84mn

Investiti in
R&D nel
2025

~20anni

di partnership
con GE
HealthCare

28

dipendenti
altamente
qualificati*

*Al 31/12/2025

3

brevetti

Mistral

Sviluppo e vendita di soluzioni avanzate per l'**analisi del respiro** per lo screening precoce di patologie.



Digital Healthcare

Sviluppo e vendita di soluzioni **innovative** in ambito realtà aumentata, olografia e **robotica** collaborativa per migliorare i servizi sanitari.

Tradizionali

Innovative

MILESTONES

2008
NASCE **PREDICT**

2008

SOTTOSCRITTO
MANDATO DI
AGENZIA
PER GE

START-UP

2012

SERVIZI POST-
VENDITA PER
MACCHINARI
GE

**2016
2018**

SVILUPPO
DI MISTRAL,
OPTIP E
APHEL

RICERCA E SVILUPPO

2020

INSTALLATO
PRIMO
ROBOT

2021

CONSEGNA
PRIMO
CAMPIONATORE

2023

OPTIP
STAGE E
MISTRAL
LAB

2024

STATUS PMI
INNOVATIVA
E
IPO SU EGM

CONSOLIDAMENTO E INNOVAZIONE

2025

NUOVA SEDE MILANO
| RAFFORZAMENTO
ORGANICO | AVVIO
BUYBACK

ACCORDI DISTRIBUZIONE

Shenzhen Spinq | Airs Medical EU | UVC
Solutions | Caresmed

AGGIUDICAZIONI

2 Mistral Sampler e servizi (IRCCS Bari) | MQ
Analyzer (DIF Bari) | 2 Mistral Sampler PoliBA |
3 Robot Museo Corporea (NA) | Progetto
LiberAUT | Gara RTI «AMiCa» | Ecografie fetali
«IAUSO» | Gara RTI Exprivia servizi ICT
«InnovaPuglia»

BANDI

PNRR S4D Precision Diagnostic | PNC D3-4Health

SPERIMENTAZIONI

Progetto EMICENTER | Trial ASMA (Foggia) |
Studio tumori testa-collo (IFO Roma)

2026

ACCORDI

- Contratto di rete con
Weatecho per l'Ospedale 4.0

AGGIUDICAZIONI

- Fornitura teleriefertazione
ecografica Niguarda,
piattaforma OPTIP Bodycam
ASL Foggia e 11 ecotomografi
ASL BAT

SPERIMENTAZIONI

- 1° studio Mistral medicina
del lavoro per l'automotive al
COM di Milano

INDUSTRY BUSINESS SYSTEM E BUSINESS MODEL

Predict offre un modello basato sull'offerta di soluzioni innovative e ad altissima tecnologia per il settore healthcare, garantendo un ecosistema favorevole a processi diffusi di innovazione tecnologica.



4

Strategic Business Units

Imaging	Mistral
People Support	Digital Healthcare
2 SBU con soluzioni affermate per garantire ricavi stabili e ricorrenti	2 SBU con soluzioni innovative sui mercati in crescita
DISRUPTIVE INNOVATION HI-TECH NEL MONDO DELLA SALUTE	

Il modello Predict consente una gestione equilibrata ed efficiente di risorse e innovazione:

- Ciascuna SBU è supportata da un sistema di controllo di gestione articolato.
- Gli investimenti in innovazione vengono pianificati tenendo conto delle SBU e del loro impatto sul business.

STRATEGIC BUSINESS UNITS

Le attività di Predict si suddividono in 4 Strategic Business Units:

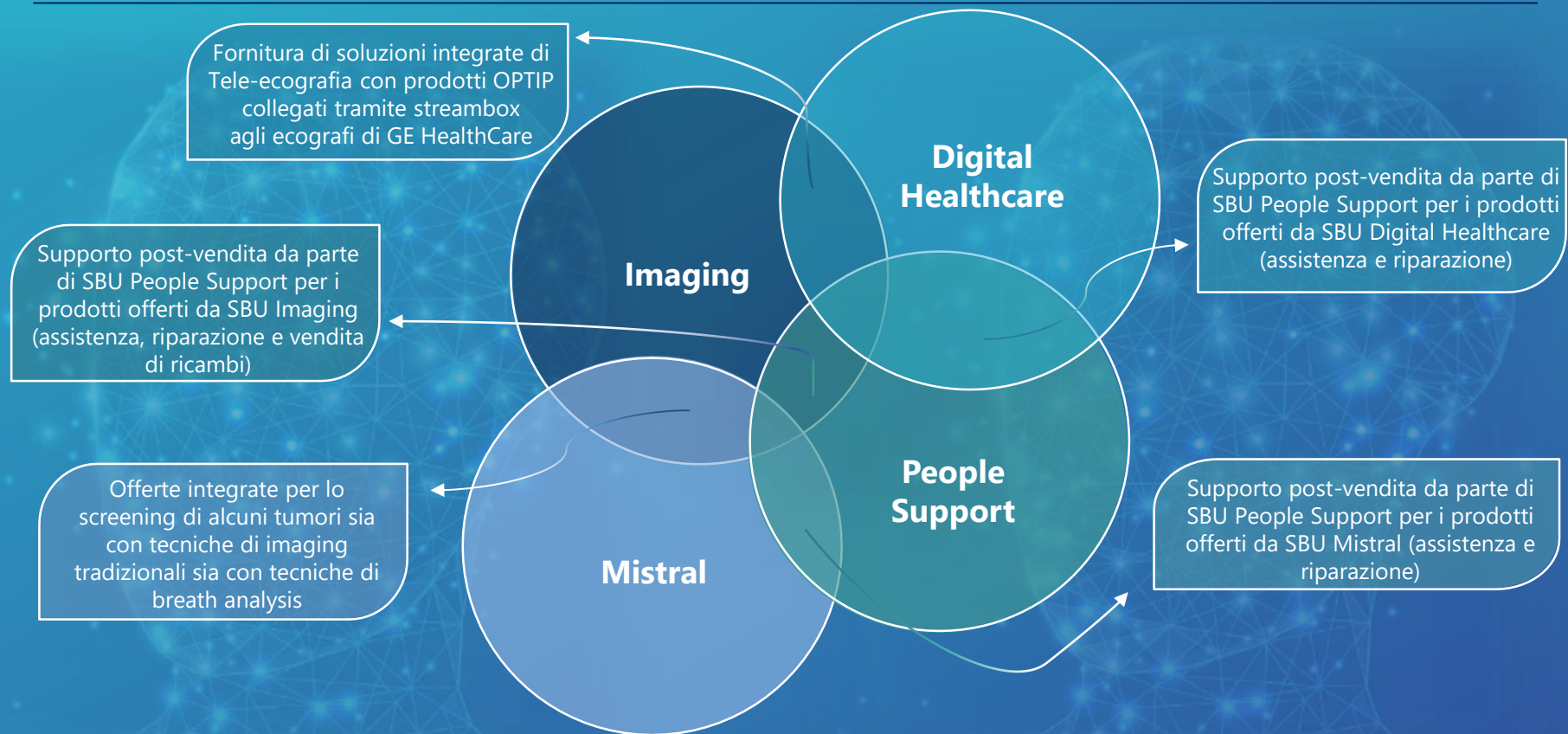
SBU	Traditional		Innovative	
	Imaging	People Support	Mistral	Digital Healthcare
Descrizione attività	• Vendita di apparecchiature di imaging medicale, commercializzate in ambito diagnostica per immagini in vivo. • Contratti di distribuzione con GE HealthCare, Fora S.p.A., Caresmed S.r.l. • Soluzioni: sistemi ecografici, a ultrasuoni, raggi x, TAC, RM, PET, servizi di noleggio su mezzo mobile, densitometri e bioimpedenziometri • Education e training med-tech * nuovo/usato, solo per clienti privati	• Assistenza tecnica per apparecchiature di imaging (<i>installazioni, calibrazioni, verifica sicurezza elettrica</i>) e per riparazione (SBU innovative) • Vendita di spare parts e add-on • Soluzioni di sanità predittiva RM (AI) • Soluzioni per la disinfezione di ambienti ospedalieri	• Sviluppo, progettazione e commercializzazione di soluzioni diagnostiche basate sulla tecnologia proprietaria per l'analisi del respiro: Mistral Sampler per il campionamento VOC, Mistral Analytics per anamnesi • Mistral Lab proprietario e costruzione di laboratori di <i>breath analysis</i> «chiavi in mano» a policlinici, IRCSS, CRC • Trial clinici e prototipi • Partnership di ricerca con università per evolvere e integrare le tecnologie	• Sviluppo e vendita di soluzioni basate su comunicazione a distanza con realtà aumentata (Optip) e robotica (Aphel) anche sull'active ageing (servizi di robotica domiciliare) • Optip: interazione in holopresenza con tecnologie AR, VR e MR. Palchi olografici per training/education • Aphel: piattaforma AI che integra robot umanoidi e collaborativi • Commercializzazione computer quantistici in ambito formazione ed healthcare
KPI	Ricavi FY25 71% → € 5,4 mn 	Ricavi FY25 15% → € 1,2 mn	Ricavi FY25 3% → € 0,2 mn Campionatori: 	Ricavi FY25 11% → € 0,8 mn

PORTAFOGLIO PRODOTTI E APPLICAZIONI

Predict rappresenta un **unicum** sul **panorama nazionale**, garantendo un **presidio tecnologico** sui dati sanitari, rilevati attraverso i medical device e le apparecchiature sviluppate.

SBU	Traditionali		Innovative	
	Imaging	People Support	Mistral	Digital Healthcare
Prodotti	  	    	    	           Distribuzione computer quantistici
	ultrasuoni     ginecologia cardiologia general imaging point of care	raggi x  mammografia	patologie oncologiche alterazioni metaboliche diagnosi precoci	tele-ecografia telemedicina patient-care neuropsichiatria infantile active ageing didattica innovativa supporto non farm. accoglienza oncoematologia pediatrica

SINERGIE TRA LE DIVERSE SBU



VALUE CHAIN E BUSINESS PROCESS

Predict commercializza i propri prodotti sia tramite ordini diretti da clienti privati, sia attraverso gare aperte ad entità pubbliche e private.



FORNITORI E CLIENTI

FORNITORI

- ✓ Produttori di apparecchiature di Imaging
- ✓ Società di servizi di Imaging diagnostica in vivo
- ✓ Società produttrici di sistemi per l'analisi con gas-cromatografia e spettrometria di massa
- ✓ Operatori nel settore della disinfezione ospedaliera tramite radiazione ultravioletta
- ✓ Società produttrici di robot umanoidi e robot collaborativi
- ✓ Società produttrici di visori di realtà aumentata
- ✓ Software & Hardware companies

CLIENTI

PUBBLICI:

- ✓ Policlinici universitari
- ✓ IRCCS
- ✓ Ospedali pubblici
- ✓ Università
- ✓ Scuole primarie e Secondarie

PRIVATI:

- ✓ Ospedali
- ✓ Cliniche
- ✓ Poliambulatori specialistici
- ✓ Studi medici specialistici
- ✓ Assicurazioni
- ✓ Professionisti sanitari
- ✓ Laboratori di analisi
- ✓ Aziende hi-tech healthcare

R&D VALIDAZIONE



RICERCA E SVILUPPO

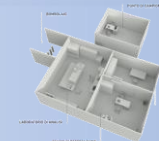
R&S

Collaborazione
con ospedali,
IRCCS, università

Investimenti
2019-25
€ 4,81mn~

MISTRAL

- **2016-21:** completato sistema di raccolta dei campioni del respiro (Mistral Sampler) e marchio CE
- **4Q21 -1H22:** costruito e avviato il laboratorio di breath analysis Mistral Lab
- **3Q22:** automazione di processo delle procedure di esame del Lab
- **1Q23:** definiti algoritmi di AI per analisi automatiche (Mistral AI) sui campioni del respiro
- **FY23:** avviati trial clinici multicentrici per validazione su cancro alla prostata
- **FY24:** Identificazione a livello qualitativo e semiquantitativo di un set di molecole rappresentative delle patologie indagate; avvio di trial clinici per altri studi
- **FY25:** Trial clinico asma, studio pilota tumori testa-collo, sviluppo di algoritmi di AI specifici e machine learning per principali tumori (colon-retto, polmone, prostata, seno), integrazione di sensori avanzati QEPAS, testing software di gestione



DIGITAL HEALTHCARE

- **2017-19:** sviluppata soluzione Optip basata sul visore AR Hololens. Implementata piattaforma di AI per robot Ubtech divenuto «Aphel Helios»
- **FY20:** implementato in piattaforma Aphel il robot Temi ora «Aphel Hermes»
- **2020-23:** implementato nella famiglia Aphel il primo robot collaborativo ABB divenuto «Aphel Kronos»
- **FY23:** sviluppata soluzione «Optip Stage» (ologrammi senza visore). Progetto AI-based per guidare ecografisti
- **FY24:** avviato progetto per un sistema robotico di ecografie a distanza; integrazione di robotica collaborativa, visione artificiale, deep learning
- **FY25:** feedback installazioni ecografi, piattaforme box AI assisted, lancio bodycam in Pronto Soccorso e 118, introduzione Aphel Alpha Mini, avvio progetto ricerca CURES



Cofinanziamenti per l'innovazione

PIA - Smart Diagnostic System

Contributo: €2,02mn

Periodo: 10/2021-12/2024

D3-4HEALTH (Progetto Endoscope)

Contributo: €266k

Periodo: 10/2024 -10/2025

HEAL ITALIA

Contributo: €212k

Periodo: 08/2024 - 11/2025

BREVETTI E MARCHI CE

OPTIP

08/2017

Deposito domanda di **brevetto** europeo

12/2019

Deposito **marchio** CE

09/2021

Concessione **brevetto** in USA n. 11,122,164 B2

08/2018

Deposito domanda di **brevetto** internazionale PCT

02/2020

Deposito **marchio** CE su nuova release del prodotto

03/2023

Rilascio modello di utilità in Italia n. 202023000000231



Mistral

INSIDE THE BREATH

12/2018

Deposito domanda di **brevetto** internazionale PCT trasformato in deposito domanda di brevetto europeo n. EP3873347

02/2019

Deposito **marchio** CE

02/2022

Rilascio **brevetto** convalidato in: Spagna; Svizzera; Austria; Gran Bretagna ; Germania; Paesi Bassi; Francia; Italia

10/2025

Deposito domanda di **brevetto** per campionatore con analisi real time dei VOCs

2026

Brevetti in corso su tecnologie di breath analysis



MERCATI DI RIFERIMENTO E DRIVER

Predict opera in **3 nicchie di mercato** nel comparto dell'Healthcare, in crescita a livello globale:

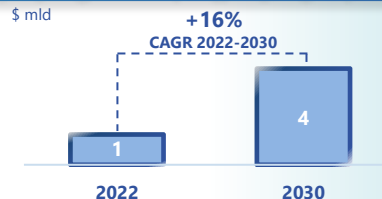
1 Imaging



Fonte: Fortune Business Insights, 2022 - World Bank, 2021

2 Breath analysis

Mistral
INSIDE THE BREATH



Fonte: LIUC, 2023

3 Digital Health Tech



Fonte: Grand View Research, 2021

Il mercato ecografico in Italia nel 2023 è stato stimato da **COCIR** a **€180mn**. Ca. il **24%** market share stimabile di GE HealthCare, di cui Predict è distributore unico in Puglia. 42% di market share del mercato in Puglia stimata per Predict.

Trend: **aumento della richiesta** di servizi di Breath Analysis come strumento per screening di patologie oncologiche, grazie all'uso di **tecnologie non invasive di biopsia gassosa**

Oltre €12 mld del PNRR destinati alla **formazione del personale con tecnologie per l'efficientamento** al fine di fronteggiare la carenza di personale nel SSN

**D
r
i
v
e
r**

- ✓ Crescita della vita media
- ✓ Obsolescenza impianti, efficientamento produttività
- ✓ Incremento di strutture private e convenzionate con servizi di diagnostica
- ✓ Ampliamento delle opportunità di impiego delle apparecchiature (territori e ambito di diagnosi)

- ✓ Incremento statistico delle patologie interessate
- ✓ Maggiore richiesta di tecniche non invasive
- ✓ Elevato grado di accuratezza vs screening tradizionali (biomarkers)
- ✓ Versatilità della formula scientifica che consente l'ottimizzazione della spesa sanitaria e l'espansione in aree inesplorate

- ✓ Necessità di soluzioni di medicina alternativa digitale
- ✓ Decremento numero di addetti
- ✓ Opportunità di nuovi servizi fornibili grazie al connubio medicina-tecnologia
- ✓ Nuovi metodi di insegnamento per accelerare la formazione medica

MANAGEMENT TEAM & KEY PEOPLE



Angelo Gigante

Fondatore, Presidente e
Amministratore Delegato

20+ anni di esperienza

2008: fonda Predict
2003-2007: commerciale in GE HealthCare
2000-2003: R&D come Consultant Engineer,
Progettista software
Laurea magistrale in Ingegneria Elettronica PoliBa



Isabella Cafagna

Vice Presidente e AD,
Director SBU Mistral, SBU Digital Healthcare

10+ anni di esperienza

2015-oggi: Sales Account Manager, Sales
Manager, Director SBU Mistral per Predict
Laurea magistrale in Chimica Uni Ba
PhD in Ingegneria e Chimica dell'Ambiente
PoliBa



Loredana Amoruso

Amministratore Delegato
Resp. Affari Legali e Gare

10+ anni di esperienza

2015-oggi: public tender specialist, legal affairs,
responsabile ufficio legale, ufficio gare, marchi e
brevetti per Predict
2009: Iscrizione all'Albo degli Avvocati di Bari
Laurea magistrale in Giurisprudenza UniBa



Angelo Ceci

Chief Financial Officer,
Investor Relations Manager

2 anni di esperienza

2023: Entra in Predict come responsabile dei
processi di Finance & Control
Laurea in Economia e Management, Università di
Trento



Giuseppe Carella

Consigliere e Procuratore Speciale,
Director SBU Imaging

10+ anni di esperienza

2014-oggi: Tecnico per assistenza, Sales dei
servizi, SBU People Support Service Manager,
SBU Imaging Sales Manager
2024: consigliere del CdA di Predict
Laurea magistrale in Chimica UniBa



Daniele Volpicella

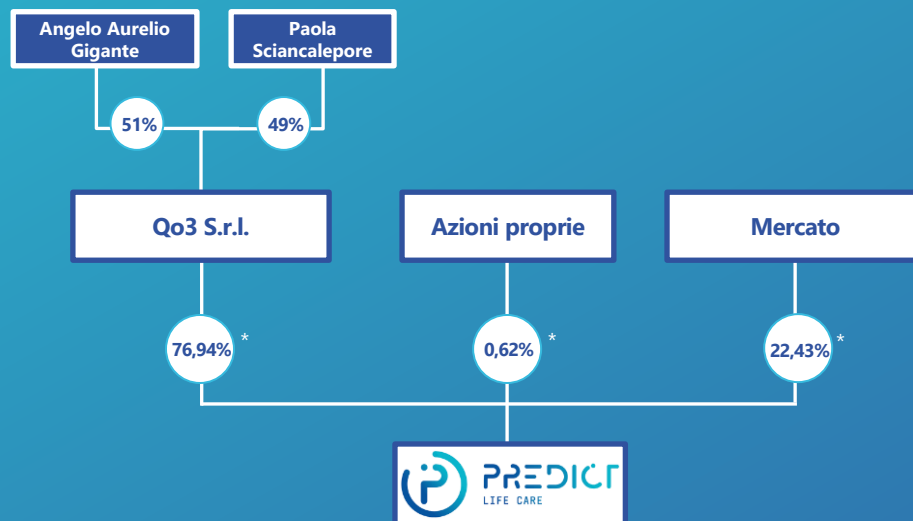
Service Manager
SBU People Support

9 anni di esperienza

2016: SBU Imaging responsabile commerciale
2024: SBU People Support Service Manager
Diploma di Perito Tecnico Industriale con
specializzazione elettrotecnica e automazione

AZIONARIATO E GOVERNANCE

AZIONARIATO



Dati aggiornati al 28 Maggio 2026

*% sul totale delle azioni.

- Qo3 S.r.l.: 76,94% sul totale delle azioni | 69,58% sulle azioni ordinarie | 84,30% sui diritti di voto
- Azioni proprie: 0,62% sul totale delle azioni | 0,82% sulle azioni ordinarie | 0,43% sui diritti di voto
- Mercato: 22,43% sul totale delle azioni | 29,60% sulle azioni ordinarie | 15,27% sui diritti di voto

GOVERNANCE

Consiglio di amministrazione**

Angelo Aurelio Gigante

Presidente e AD

Isabella Cafagna

Vice Presidente e Amm. Esecutivo

Loredana Amoruso

Amministratore Esecutivo

Rocco Dichio

Amministratore

Valeria Stucci

Amministratore

Giuseppe Carella

Consigliere e Procuratore Speciale

Vito Anelli

Amministratore Indipendente

Collegio sindacale**

☞ Presidente: F. Sanseverino

☞ Sindaco: R. Pierno

☞ Sindaco: M. T. Rizzi

☞ Supplente: M. Secchi

☞ Supplente: V. Virzi

Organismo di vigilanza

☞ Presidente: Avv. F. Di Marzio

☞ Avv. E. De Tommaso

☞ Avv. S. Pellegrino

Società di revisione***



Report di sostenibilità



**REPORT DI
SOSTENIBILITÀ 2025**

**In carica sino all'approvazione del bilancio al 31/12/2026

***In carica sino all'approvazione del bilancio al 31/12/2027

Approvato dal CdA in data 23 Aprile 2026



E

Emissioni di Ambito 1

65 tCO₂e tot. | 2,4 tCO₂e per FTE

Emissioni di Ambito 2

14,1 tCO₂e tot. | 0,52 tCO₂e per FTE

Efficienza energetica

Classe energetica dell'edificio migliorata da F ad A1

Approvvigionamento

Adozione del **Manuale di Sustainable Procurement**

Rifiuti

Convenzione per il trattamento di rifiuti speciali in essere con una azienda locale



S

Premi di Produzione

Istituzione di un **PDR** connesso al **raggiungimento di obiettivi** legati all'EBITDA

Welfare Aziendale

Eventi interni di team building (*Kick-Off, Sunset Party Summer Race*) e politiche di flessibilità

Progetto Childcare

Donazione di attrezzature innovative ad **associazioni e scuole**

Formazione Dipendenti

Corsi di formazione obbligatori tenuti dalla Scuola di Palo Alto



G

Comitato Parità di Genere

40% Dipendente Uomo
60% Dipendente Donna

Comitato ESG

Key People **competenti** nella definizione di obiettivi di **Sostenibilità e redazione Report**

Codice etico e D.Lgs 231

Aggiornati per riflettere nuovi requisiti in tema di trasparenza e responsabilità

Stakeholder Engagement

Adozione di **politiche di coinvolgimento** nelle tematiche di Sostenibilità

Certificazioni



Obiettivi ESG programmati nel 2026: flotta 20% veicoli ibridi, reingegnerizzazione materiali Mistral, Penetration test prodotti, Formazione cybersecurity dipendenti

STRATEGIE DI CRESCITA

crescita interna

Sviluppo SBU innovative con focus Mistral

- R&D e collaborazioni con centri di ricerca clinica
- Inserimento di nuove figure professionali, potenziamento di funzioni commerciali e sviluppo prodotto
- Implementazione di una rete di centri Mistral Lab in Italia
- Sviluppo accordi di collaborazione con aziende farmaceutiche

Ampliamento dell'offerta di soluzioni hi-tech

- Consolidamento della posizione di leadership nell'offerta di soluzioni hi-tech attraverso l'ampliamento della gamma dei prodotti e l'erogazione di corsi di formazione

Potenziamento SBU tradizionali e cross-selling

- Diversificazione delle tipologie di prodotto, differenziando i fornitori e incrementando i mercati geografici serviti
- Sviluppo delle sinergie interne per incrementare attività di cross-selling tra prodotti e servizi per accrescere la fidelizzazione dei clienti e incrementare la marginalità

M&A

- Valutazione di possibili acquisizioni in breath-analysis e digital healthcare per ottenere know-how complementare e ampliare la quota di mercato

crescita esterna

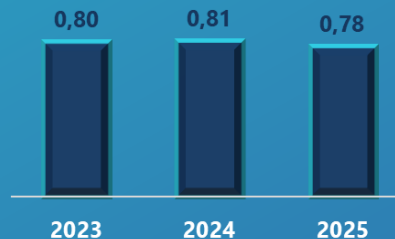
FINANCIAL HIGHLIGHTS FY25 vs FY24 & FY23

Ricavi / VdP (€mn)

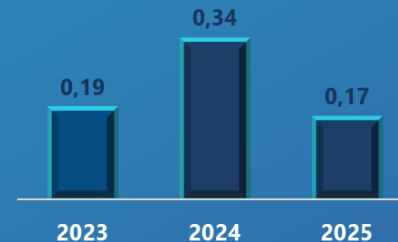


EBITDA (€mn)

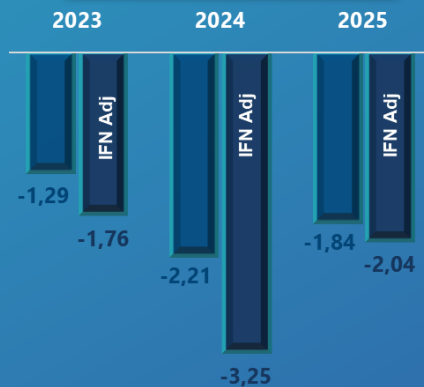
EBITDA% FY25: 10,3%
(vs. 12,2% FY24)



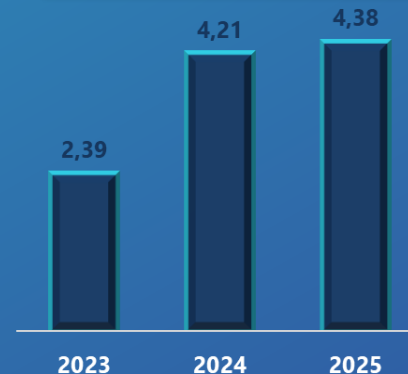
Utile Netto (€mn)



IFN / IFN Adj. (€mn)



Patrimonio Netto (€mn)



CONTO ECONOMICO FY2025 vs FY2024

Conto Economico Riclassificato (Euro/000)	31.12.2025	% ^(*)	31.12.2024	% ^(*)	Var. % FY25-FY24
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	7.595	100,0%	6.626	100,0%	14,6%
Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni	581	7,7%	-	0,0%	n/a
Altri ricavi e proventi	697	9,2%	712	10,7%	-2,1%
Valore della produzione	8.874	116,8%	7.337	110,7%	20,9%
Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	(4.736)	-62,4%	(4.245)	-64,1%	11,6%
Costi per servizi	(1.545)	-20,3%	(1.263)	-19,1%	22,3%
Costi per godimento di beni di terzi	(136)	-1,8%	(112)	-1,7%	21,4%
Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	101	1,3%	271	4,1%	-62,7%
Costi per il personale	(1.755)	-23,1%	(1.149)	-17,3%	52,7%
Oneri diversi di gestione	(25)	-0,3%	(31)	-0,5%	-19,4%
EBITDA **	779	10,3%	808	12,2%	-3,6%
Ammortamenti e svalutazioni	(563)	-7,4%	(294)	-4,4%	91,5%
EBIT ***	216	2,8%	514	7,8%	-58,0%
Risultato finanziario	14	0,2%	(39)	-0,6%	>100,0%
EBT ****	230	3,0%	475	7,2%	-51,6%
Imposte sul reddito	(60)	-0,8%	(139)	-2,1%	-56,8%
Risultato di esercizio	171	2,2%	336	5,1%	-49,1%

(*) Incidenze % calcolate sui ricavi delle vendite e delle prestazioni

(**) EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari e degli ammortamenti delle immobilizzazioni. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

(***) EBIT indica il risultato prima delle imposte sul reddito e dei proventi e oneri finanziari. L'EBIT pertanto rappresenta il risultato della gestione operativa prima della remunerazione del capitale sia di terzi sia proprio. L'EBIT non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBIT non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile. (****) EBT indica il risultato prima delle imposte sul reddito e della fiscalità anticipata.

CONTO ECONOMICO FY2025 vs FY2024 PER SBU

Imaging

Conto Economico SBU Imaging (Dati in Euro/000)	31.12.2025	% ^(*)	31.12.2024	% ^(*)	Var. % FY25-FY24
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	5.369	100,0%	5.173	100,0%	3,8%
Incrementi di immobilizzazioni	–	0,0%	-	0,0%	n/a
Altri ricavi e proventi	78	1,4%	23	0,4%	> 100,0%
Valore della produzione	5.447	101,4%	5.197	100,4%	4,8%
Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	(3.567)	-66,4%	(3.660)	-70,7%	-2,5%
Costi per servizi	(503)	-9,4%	(431)	-8,3%	16,7%
Costi per godimento di beni di terzi	(40)	-0,7%	(26)	-0,5%	53,8%
Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	41	0,8%	244	4,7%	-83,2%
Costi per il personale	(398)	-7,4%	(254)	-4,9%	56,7%
Oneri diversi di gestione	(7)	-0,1%	(19)	-0,4%	-63,2%
EBITDA**	973	18,1%	1.051	20,3%	-7,4%

(*) Incidenza % calcolate sui ricavi delle vendite e delle prestazioni

(**) EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari e degli ammortamenti delle immobilizzazioni. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

CONTO ECONOMICO FY2025 vs FY2024 PER SBU

People Support

Conto Economico SBU People Support (Dati in Euro/000)	31.12.2025	% ^(*)	31.12.2024	% ^(*)	Var. % FY25-FY24
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	1.151	100,0%	905	100,0%	27,2%
Incrementi di immobilizzazioni	–	0,0%	-	0,0%	n/a
Altri ricavi e proventi	17	1,5%	5	0,5%	>100,0%
Valore della produzione	1.168	101,5%	910	100,5%	28,4%
Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	(554)	-48,1%	(361)	-39,9%	53,5%
Costi per servizi	(172)	-14,9%	(110)	-12,1%	56,4%
Costi per godimento di beni di terzi	(21)	-1,9%	(17)	-1,9%	23,5%
Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	33	2,9%	19	2,1%	73,7%
Costi per il personale	(272)	-23,7%	(182)	-20,1%	49,5%
Oneri diversi di gestione	(4)	-0,3%	(5)	-0,5%	-20,0%
EBITDA **	178	15,5%	254	28,1%	-29,9%

(*) Incidenze % calcolate sui ricavi delle vendite e delle prestazioni

(**) EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari e degli ammortamenti delle immobilizzazioni. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

CONTO ECONOMICO FY2025 vs FY2024 PER SBU

Mistral

Conto Economico SBU Mistral (Dati in Euro/000)	31.12.2025	% ^(*)	31.12.2024	% ^(*)	Var. % FY25-FY24
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	242	100,0%	258	100,0%	-6,2%
Incrementi di immobilizzazioni	360	148,8%	-	0,0%	n/a
Altri ricavi e proventi	269	111,0%	421	163,5%	-36,1%
Valore della produzione	870	359,7%	679	263,5%	28,1%
Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	(96)	-39,8%	(76)	-29,6%	26,3%
Costi per servizi	(441)	-182,3%	(341)	-132,2%	29,3%
Costi per godimento di beni di terzi	(37)	-15,1%	(32)	-12,4%	15,6%
Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	(0)	-0,1%	(0)	0,0%	n/a
Costi per il personale	(639)	-263,9%	(399)	-154,8%	60,2%
Oneri diversi di gestione	(8)	-3,2%	(5)	-1,8%	60,0%
EBITDA **	(350)	-144,7%	(173)	-67,3%	>100,0%

(*) Incidenze % calcolate sui ricavi delle vendite e delle prestazioni

(**) EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari e degli ammortamenti delle immobilizzazioni. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

CONTO ECONOMICO FY2025 vs FY2024 PER SBU

Digital Healthcare

Conto Economico SBU Digital Healthcare (Dati in Euro/000)	31.12.2025	% ^(*)	31.12.2024	% ^(*)	Var. % FY25-FY24
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	833	100,0%	290	100,0%	> 100,0%
Incrementi di immobilizzazioni	221	26,6%	-	0,0%	n/a
Altri ricavi e proventi	334	40,1%	263	90,8%	27,0%
Valore della produzione	1.388	166,7%	552	190,8%	> 100,0%
Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	(520)	-62,4%	(147)	-50,9%	> 100,0%
Costi per servizi	(428)	-51,4%	(380)	-131,1%	12,6%
Costi per godimento di beni di terzi	(38)	-4,5%	(37)	-12,9%	2,7%
Variazione delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	28	3,3%	8	2,8%	> 100,0%
Costi per il personale	(446)	-53,6%	(314)	-108,3%	42,0%
Oneri diversi di gestione	(6)	-0,8%	(4)	-1,3%	50,0%
EBITDA **	(22)	-2,7%	(321)	-110,9%	-93,1%

(*) Incidenze % calcolate sui ricavi delle vendite e delle prestazioni

(**) EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari e degli ammortamenti delle immobilizzazioni. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi dell'Emittente. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con esse comparabile.

STATO PATRIMONIALE FY2025 vs FY2024

Stato Patrimoniale Riclassificato (Euro/000)	31.12.2025	% ^(*)	31.12.2024	% ^(*)	Var. %FY25-FY24
Immobilizzazioni Immateriali	1.052	41,5%	790	39,4%	33,2%
Immobilizzazioni Materiali	534	21,1%	563	28,1%	-5,2%
Immobilizzazioni Finanziarie	702	27,7%	633	31,6%	10,9%
Capitale Immobilizzato**	2.289	90,3%	1.987	99,1%	15,2%
Rimanenze	943	37,2%	843	42,0%	11,9%
Crediti commerciali	2.154	85,0%	2.022	100,9%	6,5%
Debiti commerciali	(2.487)	-98,1%	(3.546)	-176,9%	-29,9%
Capitale Circolante Commerciale	611	24,1%	(682)	-34,0%	>100,0%
Altre attività correnti	1.314	51,8%	1.472	73,5%	-10,7%
Altre passività correnti	(1.606)	-63,3%	(715)	-35,7%	>100,0%
Crediti e debiti tributari netti	453	17,9%	235	11,7%	92,8%
Ratei e risconti netti	(295)	-11,6%	(47)	-2,4%	>100,0%
Capitale Circolante Netto***	478	18,8%	263	13,1%	81,7%
Fondo TFR	(209)	-8,3%	(223)	-11,1%	-6,3%
Fondo per rischi ed oneri	(22)	-0,9%	(22)	-1,1%	-
CAPITALE INVESTITO NETTO (Impieghi)****	2.535	100,0%	2.004	100,0%	26,5%
Debiti verso banche	-	-	371	18,5%	-100,0%
Altre attività finanziarie correnti	-	-	-	-	n/a
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(1.840)	-72,6%	(2.576)	-128,5%	-28,6%
Indebitamento finanziario Netto*****	(1.840)	-72,6%	(2.205)	-110,0%	-16,6%
Contributo Pia	(202)	-8,0%	(1.009)	-50,3%	-80,0%
Crediti finanziari verso Evholo	-	-	(38)	-1,9%	-100,0%
Indebitamento finanziario Netto Adjusted	(2.041)	-80,5%	(3.251)	-162,2%	-37,2%
Capitale sociale	135	5,3%	130	6,5%	3,8%
Riserve ed utili portati a nuovo	2.580	101,8%	2.254	112,4%	14,5%
Riserva sovrapprezzo azioni	1.489	58,7%	1.489	74,3%	-
Risultato d'esercizio	171	6,7%	336	16,8%	-49,1%
Patrimonio Netto (Mezzi propri)	4.375	172,6%	4.209	210,0%	3,9%
TOTALE FONTI	2.535	100,0%	2.004	100,0%	26,5%

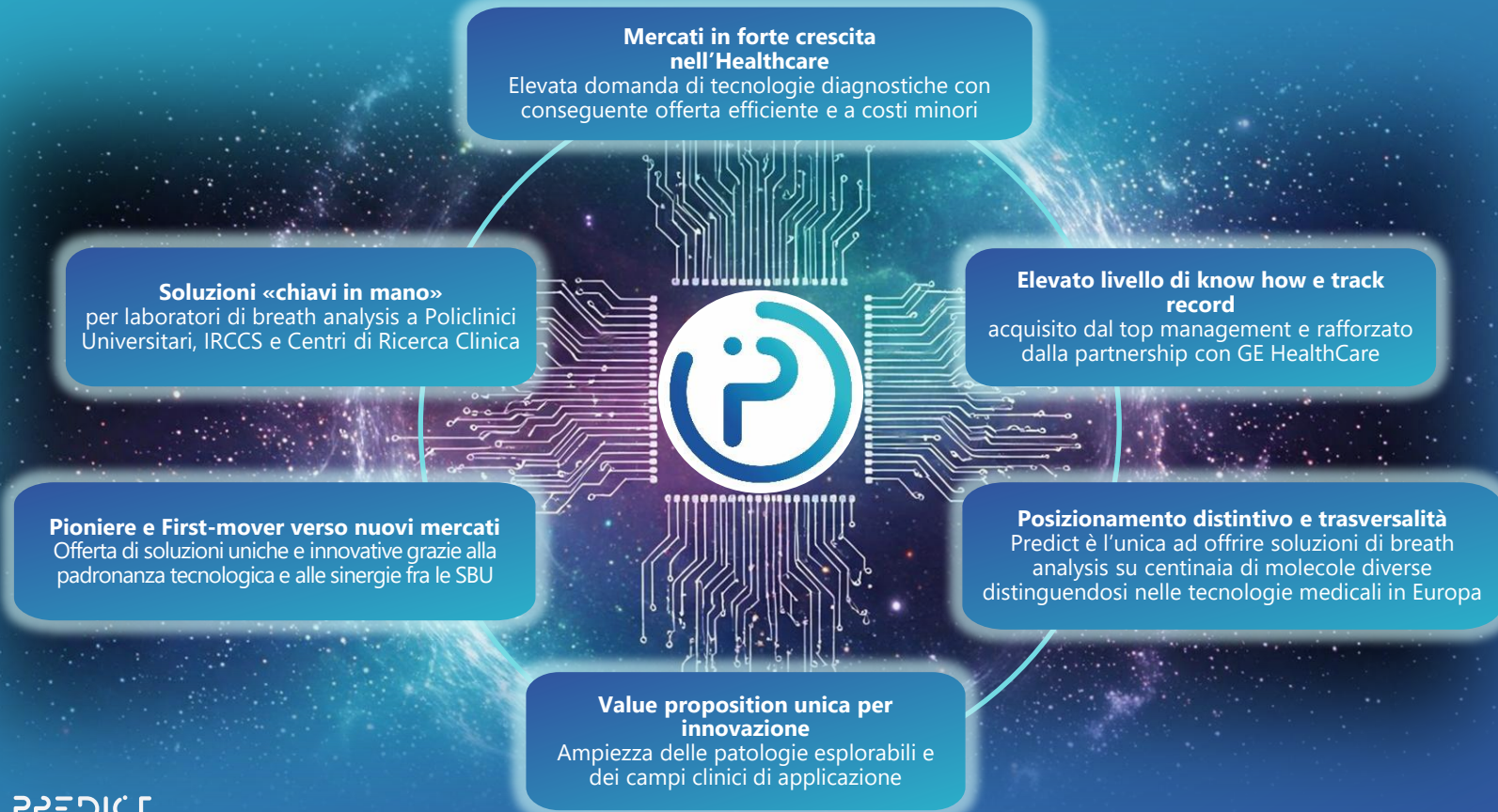
(*) Incidenze % calcolate sul Capitale Investito Netto, anticipate/differite e delle altre attività non correnti.

(**) Il Capitale Circolante Netto è calcolato come la sommatoria delle rimanenze, dei crediti commerciali, dei debiti commerciali, delle altre attività correnti, delle altre passività correnti, dei crediti e debiti tributari e dei ratei e risconti netti. Il Capitale Circolante Netto non è identificato come misura contabile dai principi contabili di riferimento. Il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre Società e, pertanto, il saldo ottenuto dell'Emittente potrebbe non essere comparabile con quello determinato da queste ultime.

(****) Il Capitale investito netto è calcolato come Capitale Circolante Netto, Attivo fisso netto e Passività non correnti (che includono anche la fiscalità differita e anticipata). Il Capitale investito non è identificato come misura contabile dai principi contabili di riferimento. Il criterio di determinazione applicato dall'Emittente potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre Società e, pertanto, il saldo ottenuto dall'Emittente potrebbe non essere comparabile con quello determinato da queste ultime.

(***** Si precisa che l'Indebitamento Finanziario netto è calcolato come somma (i) delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti, (ii) delle passività finanziarie, ed è stato determinato in conformità a quanto stabilito negli "Orientamenti in materia di obblighi di informativa ai sensi del regolamento sul prospetto" (ESMA32-382-1138) pubblicati dall'ESMA (European Securities and Markets Authority o Autorità europea degli strumenti finanziari e dei mercati).

INVESTMENT HIGHLIGHTS



KEY TAKEAWAYS

2025

Principali traguardi:

SBU Imaging:

- Accordo con Caresmed (distribuzione di nuove tecnologie per prevenire malattie croniche Puglia, Basilicata)

SBU People Support:

- Ampliamento attività nella distribuzione di dispositivi di sterilizzazione
- Software potenziato dall'IA per RM

SBU Mistral:

- Vinto bando D3-4Health con il progetto Endoscope
- Consegna prototipo MQ Analyzer all'Università di Bari
- Fornitura di 2 Mistral Sampler+servizi a IRCCS Bari e 2 Mistral Sampler PoliBA

SBU Digital Healthcare:

- Prima ecocardiografia a distanza in Italia con Optip (ASL Lecce)
- Rafforzato posizionamento dei prodotti digital per scuole-Fiera Didacta 2025
- Riscontri screening neonatale Ospedale Pediatrico "Giovanni XXIII" (BA)
- Vittoria in RTI su assistenza domiciliare e active ageing (Policlinico Bari)
- Assegnato Progetto LiberAUT (soluzioni riabilitative autismo)
- Accordo distribuzione con Spinq (computer quantistici)
- Accordo quadro RTI con Exprivia per servizi ICT InnovaPuglia
- Fornitura di 3 Robot per il Museo Corporea (NA)

2026

Nei prossimi mesi Predict si concentrerà su:

SBU Imaging:

- acquisizione di nuovi clienti
- rafforzamento della collaborazione con GE HealthCare

SBU People Support:

- potenziamento dell'organico
- affermazione di nuovi prodotti/servizi

SBU Mistral:

- ottenimento nuovo brevetto
- prevista conclusione trial su tumori (*polmone e prostata*), per validazione algoritmi di machine learning
- sviluppo di potenziali partnership in campo pharma e medicina del lavoro
- avvio rete centri analisi del respiro sul territorio italiano
- nuove pubblicazioni scientifiche

SBU Digital Healthcare:

- espansione di Aphel in campo educational ed healthcare
- applicazione di Optip in Pronto Soccorso e 118 nonché in assistenza domiciliare
- spinta marketing del portafoglio prodotti
- sviluppo ecografia assistita con IA
- secondo progetto R&S

PREDICT SU EGM

Dati di mercato

IDENTIFICATIVI & TITOLO

Codice azione	PRE
ISIN Azioni ordinarie	IT0005611071
N. Azioni ordinarie	5.821.000
N. Azioni a voto plurimo ¹	1.800.000
N. PAS ²	60.000

DATI IPO

Data inizio negoziazioni	30/09/2024
Capitali raccolti in IPO (pre greenshoe)	€ 1.519.500
Prezzo di ammissione	€ 1,00
Capitalizzazione IPO (azioni ordinarie)	€ 5.419.500
Euronext Growth Advisor / Specialist	Integrae SIM

DATI AL 12/06/2026

Prezzo	€ 1,15
Capitalizzazione (azioni ordinarie)	€ 6.694.150

Analyst Coverage

Integrae SIM
08/04/2026

TP: €1,40 (prev. €1,45)
Upside: +84,2%
Rating: BUY



¹ Azioni di categoria speciale emesse dalla Società, non quotate sul mercato Euronext Growth Milan, che attribuiscono gli stessi diritti e obblighi delle Azioni Ordinarie, ad eccezione del fatto che attribuiscono il diritto a n. 3 voti ciascuna e si convertono in Azioni Ordinarie secondo le regole descritte nello statuto sociale.
² Azioni di categoria speciale emesse dalla Società, non quotate sul mercato Euronext Growth Milan, che attribuiscono gli stessi diritti e obblighi delle Azioni Ordinarie, ad eccezione del fatto che sono intrasferibili e che vengono convertite automaticamente in Azioni Ordinarie secondo termini e condizioni previste dallo statuto sociale



ALLEGATI



VIDEO



FORNITURA DI TECNOLOGIE PER L'ANALISI DEL RESPIRO



COSTRUZIONE DI LABORATORI BREATH ANALYSIS "CHIAVI IN MANO"



FORNITURA DI TECNOLOGIE AR PER TELE-ECOGRAFIA



FORNITURA DI TECNOLOGIE AR PER EDUCATION E TRAINING



FORNITURA DI ROBOT UMANOIDI PER IL REPARTO



SEDE PREDICT



MISTRAL LAB

MARKETING MIX

		Imaging	People Support	Mistral	Digital Healthcare
Promotion	- Personal selling	✓	✓	✗	✓
	- Fiere di settore	✓	✓	✓	✓
	- Siti web	✓	✓	✓	✓
	- Divulgazione	✗	✗	✓	✗
Placement	- Vendita diretta	✓	✓	✓	✓
	- Gare pubbliche	✓	✓	✓	✗
	- Venditori specializzati	✗	✗	✗	✓
Pricing	- Politiche distributive Listini	✓	✗	✗	✗
	- Tailor made / Customized	✗	✓	✓	✗
	- Fisso+rinnovo / Value-based	✗	✗	✗	✓

DISCLAIMER

Il presente documento è stato redatto da Predict S.p.A. (la "Società") a solo scopo informativo, contiene solo informazioni di sintesi e, pertanto, ha carattere preliminare. Inoltre, è stato redatto senza pretendere di essere esaustivo. Questa presentazione ("Presentazione") e le informazioni in essa contenute ("Informazioni"), salvo previo consenso scritto della Società, non possono essere utilizzate dal destinatario per alcuno scopo, né possono essere divulgate, copiate, registrate, trasmesse, ulteriormente distribuite a qualsiasi altra persona o pubblicate, in tutto o in parte, con qualsiasi mezzo o in qualsiasi forma e per qualsiasi scopo. La presente presentazione può contenere informazioni finanziarie e/o dati operativi e/o informazioni di mercato riguardanti gli affari e le attività della Società e delle sue controllate. QUESTA PRESENTAZIONE E LE RELATIVE DISCUSSIONI ORALI NON COSTITUISCONO UN'OFFERTA AL PUBBLICO O UN INVITO A SOTTOSCRIVERE, ACQUISTARE O ALTRIMENTI ACQUISIRE PRODOTTI FINANZIARI DI CUI ALL'ARTICOLO 1, COMMA 1, LETTERA (T) DEL DECRETO LEGISLATIVO N. 58 DEL 24 FEBBRAIO 1998, COME MODIFICATO. Pertanto, il presente documento non è un annuncio pubblicitario e non costituisce in alcun modo una proposta di esecuzione di un contratto, un'offerta o un invito ad acquistare, sottoscrivere o vendere titoli e né esso o parte di esso costituisce la base su cui fare affidamento in relazione a qualsiasi contratto o impegno o decisione di investimento. La Società non ha predisposto e non predisporrà alcun prospetto ai fini dell'offerta pubblica iniziale di titoli. Qualsiasi decisione di acquisto, sottoscrizione o vendita di titoli dovrà essere presa indipendentemente da questa Presentazione. Quindi, nessuna disposizione di questa Presentazione creerà alcun obbligo o responsabilità vincolante per la Società e le sue affiliate e per i loro consulenti o rappresentanti. Allo stesso modo, la presentazione non è destinata alla distribuzione negli Stati Uniti d'America, Canada, Australia, Giappone o in qualsiasi giurisdizione in cui tale distribuzione sia illegale (come definito nella Regulation S ai sensi dello United States Securities Act del 1933, come modificato (il "Securities Act")). Né questa Presentazione né alcuna copia di essa possono essere prese o trasmesse negli Stati Uniti d'America, nei suoi territori o possedimenti, o distribuite, direttamente o indirettamente, negli Stati Uniti d'America, nei suoi territori o possedimenti o a qualsiasi persona statunitense. La mancata osservanza di questa restrizione può costituire una violazione delle leggi statunitensi in materia di titoli. Nessuna dichiarazione o garanzia, esplicita o implicita, è o sarà data dalla Società in merito all'accuratezza, completezza o correttezza delle informazioni fornite e, per quanto consentito dalla legge e salvo nel caso di frode da parte interessata, nessuna responsabilità è accettata per l'accuratezza o sufficienza delle stesse o per errori, omissioni o inesattezze, negligenza o altro, ad esse relative. In particolare, ma senza limitazioni, nessuna dichiarazione o garanzia, esplicita o implicita, è o sarà data in merito al raggiungimento o alla ragionevolezza di, e nessun affidamento può essere posto per qualsiasi scopo sull'accuratezza o completezza di stime, obiettivi, proiezioni o previsioni e nulla in questi materiali deve essere considerato come una promessa o rappresentazione per il futuro. Le informazioni e le opinioni contenute nel presente documento sono fornite alla data del presente documento e sono soggette a modifiche senza preavviso. Il destinatario sarà l'unico responsabile della propria valutazione delle informazioni contenute nella Presentazione. Né la Società e le sue affiliate, né i loro consulenti o rappresentanti saranno obbligati a fornire o aggiornare qualsiasi informazione o a notificare o correggere eventuali inesattezze in qualsiasi informazione. Né la Società e le sue affiliate, né alcuno dei loro consulenti o rappresentanti avrà alcuna responsabilità nei confronti del destinatario o di alcuno dei suoi rappresentanti in conseguenza dell'uso o dell'affidamento sulle informazioni contenute in questo documento. Alcune informazioni possono contenere dichiarazioni previsionali che comportano rischi e incertezze e sono soggette a modifiche. In alcuni casi, queste dichiarazioni previsionali possono essere identificate dall'uso di parole come "credere", "anticipare", "stimare", "obiettivo", "potenziale", "aspettarsi", "prevedere", "prevedere", "progetto", "potrebbe", "dovrebbe", "può", "volontà", "piano", "scopo", "cercare" ed espressioni simili. Le previsioni e le dichiarazioni previsionali incluse nel presente documento si basano necessariamente su una serie di ipotesi e stime che sono intrinsecamente soggette a significative incertezze e imprevisti economici, operativi, economici e competitivi, nonché su ipotesi relative a future decisioni aziendali soggette a cambiamenti. Per loro natura, le dichiarazioni previsionali comportano rischi e incertezze noti e sconosciuti, in quanto si riferiscono ad eventi e dipendono da circostanze che potrebbero verificarsi o meno in futuro. Inoltre, i risultati effettivi possono differire sostanzialmente da quelli contenuti in qualsiasi dichiarazione previsionale a causa di una serie di rischi significativi ed eventi futuri che sono al di fuori del controllo della Società e non possono essere stimati in anticipo, come il futuro contesto economico e le azioni dei concorrenti e di altri soggetti coinvolti nel mercato. Queste dichiarazioni previsionali parlano solo alla data della presente presentazione. La Società avverte che le dichiarazioni previsionali non sono garanzie di prestazioni future e che la sua attuale posizione finanziaria, la strategia aziendale, i piani e gli obiettivi del management per le operazioni future possono differire sostanzialmente da quelli contenuti o suggeriti dalle dichiarazioni previsionali contenute in questa Presentazione. Inoltre, anche se la posizione finanziaria della Società, la strategia aziendale, i piani e gli obiettivi del management per le operazioni future sono coerenti con le dichiarazioni previsionali contenute in questa Presentazione, tali risultati o sviluppi potrebbero non essere indicativi dei risultati o sviluppi nei periodi futuri. La Società declina espressamente qualsiasi obbligo o impegno a divulgare aggiornamenti o revisioni di qualsiasi dichiarazione previsionale contenuta nel presente documento per riflettere qualsiasi cambiamento delle aspettative della Società in relazione ad esso o qualsiasi cambiamento di eventi, condizioni o circostanze su cui si basa tale dichiarazione. Ricevendo questa Presentazione, l'utente riconosce e accetta di essere vincolato dai termini, condizioni, limitazioni e restrizioni di cui sopra.



PREDICT

Bari

Viale Adriatico, 4 c/o Fiera del Levante - Pad. 105 | +39 080 893 3754

Milano

Piazza Gae Aulenti 1, Torre B | +39 02 9713 0325

Roma

Via Marsala 29H | +39 +39 06 4547 3124

predictcare.it

INVESTOR RELATIONS MANAGER

Angelo Ceci, CFO & IRM - Predict

E-mail: investor.relator@predictcare.it

Tel. +39 080 893 3754

INVESTOR RELATIONS ADVISOR

Chiara Cardelli, Senior Associate - KT&Partners

E-mail: ccardelli@ktepartners.com

Tel. +39 3387129015